

20
26



RAPPORT
OCTOBRE 2026

PORTRAIT DU QUÉBEC TECH

Comment se porte l'écosystème des entreprises
technologiques québécoises ?

AVANT- PROPOS

MOT DU DIRECTEUR GÉNÉRAL

Depuis plusieurs années, Québec Tech accompagne des entreprises technologiques de toutes les régions du Québec. Une question revient sans cesse : comment se porte notre écosystème d'entrepreneuriat technologique ? Pour éclairer les décisions publiques comme privées, il faut d'abord mieux connaître nos entreprises, ce qu'elles font, comment elles grandissent et la valeur qu'elles créent. Ce Portrait est notre réponse.

Le rapport porte sur les entreprises technologiques innovantes fondées depuis 1990. Il suit leur parcours : la création, le financement, la croissance et les sorties, mais aussi la performance de notre écosystème par rapport à d'autres.

Il a aussi ses limites, et nous les nommons. Nous ne mesurons pas encore les revenus, la qualité des emplois, la provenance des employés ni l'effort public. Là où les données manquent, nous préférons le dire.

Ce portrait est un point de départ : utilisez-le, remettez-le en question, aidez-nous à l'enrichir.

Merci à Réseau Capital et à Dealroom, ainsi qu'à plusieurs accélérateurs, incubateurs, universités et autres partenaires qui partagent leurs données et leurs perspectives, et qui ont rendu ce travail possible.

Richard Chénier

Directeur général, Québec Tech





TABLE DES MATIÈRES

01	LE QUÉBEC TECH DÉFINITION, TAILLE ET EMPLOIS
-----------	--

02	LES PÔLES RÉGIONAUX GRAND MONTRÉAL, QUÉBEC, SHERBROOKE
-----------	--

03	RECHERCHE ET TALENT UNIVERSITÉS, DIPLÔMÉS ET ANCIENS
-----------	--

04	CRÉATION ACCOMPAGNEMENT ET PREMIER FINANCEMENT
-----------	--

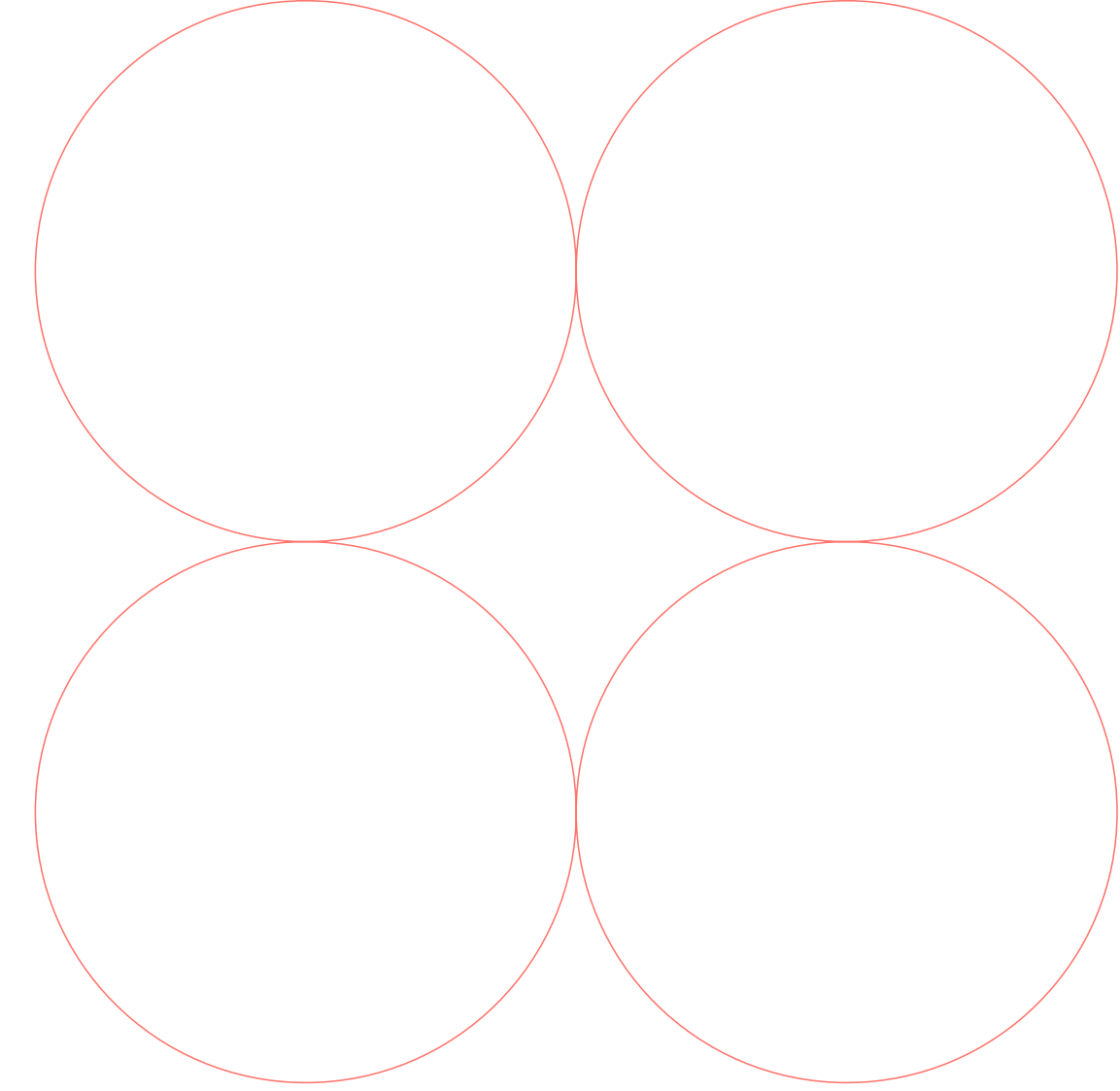
05	SPÉCIALISATION TECHNOLOGIES ET SECTEURS
-----------	---

06	FINANCEMENT CAPITAL DE RISQUE, STADES ET CROISSANCE
-----------	---

07	SORTIES ACQUISITIONS ET ENTRÉES EN BOURSE
-----------	---

08	SYNTHÈSE LE QUÉBEC FACE AUX COMPARATEURS
-----------	--

09	ANNEXES DÉFINITIONS
-----------	-------------------------------



01

LE QUÉBEC TECH

-
**DÉFINITION,
TAILLE ET EMPLOIS**



QU'EST-CE QU'ON ENTEND PAR LE QUÉBEC TECH ?

Le Québec Tech, ce sont les entreprises québécoises qui conçoivent et vendent leurs propres produits technologiques innovants, avec un fort potentiel de croissance.

Le rapport couvre toutes ces entreprises fondées depuis 1990 : les jeunes pousses actives d'aujourd'hui (« startups »), et celles qui ont grandi et sont devenues des entreprises établies, ont été vendues ou sont entrées en bourse.

Ce rapport exclut les entreprises qui vendent seulement des services, même technologiques (agences web, logiciels sur mesure, services-conseils) : leur croissance et leurs retombées suivent une autre logique.

Ce portrait veut aider à mieux comprendre cet écosystème entrepreneurial, dans un contexte qui évolue rapidement, afin d'aider l'ensemble des parties prenantes à se rallier autour des opportunités qui les attendent : qui sont ces entreprises, où elles se trouvent, que font-elles, et quelles sont leurs forces et leurs défis.

RÉPARTITION DES ENTREPRISES TECHNOLOGIQUES SUR LE TERRITOIRE QUÉBÉCOIS

3 533+

entreprises technologiques en activité et créées depuis 1990

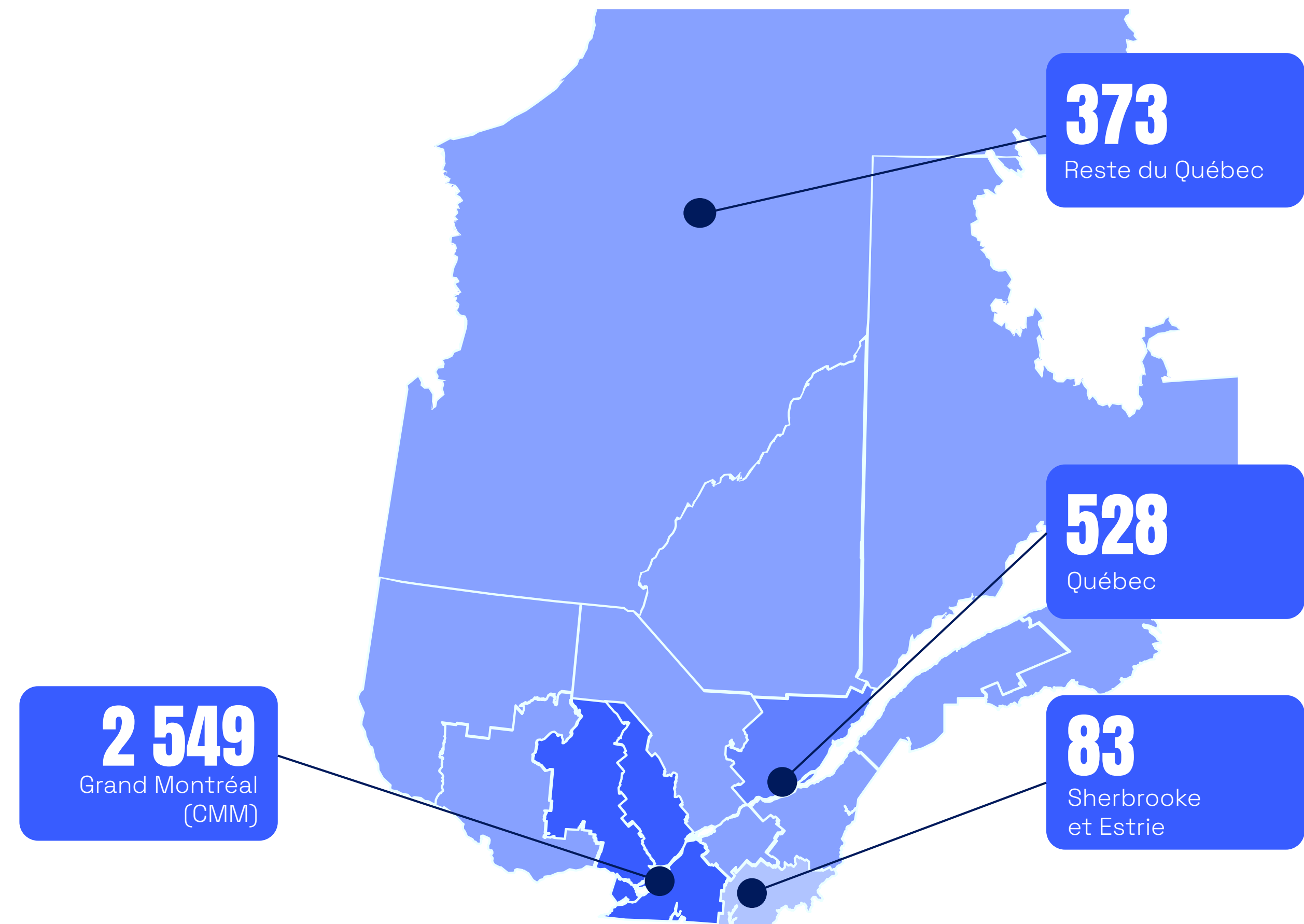
+77 000

emplois générés, 82,1% des entreprises ont un effectif connu

19,0 G\$

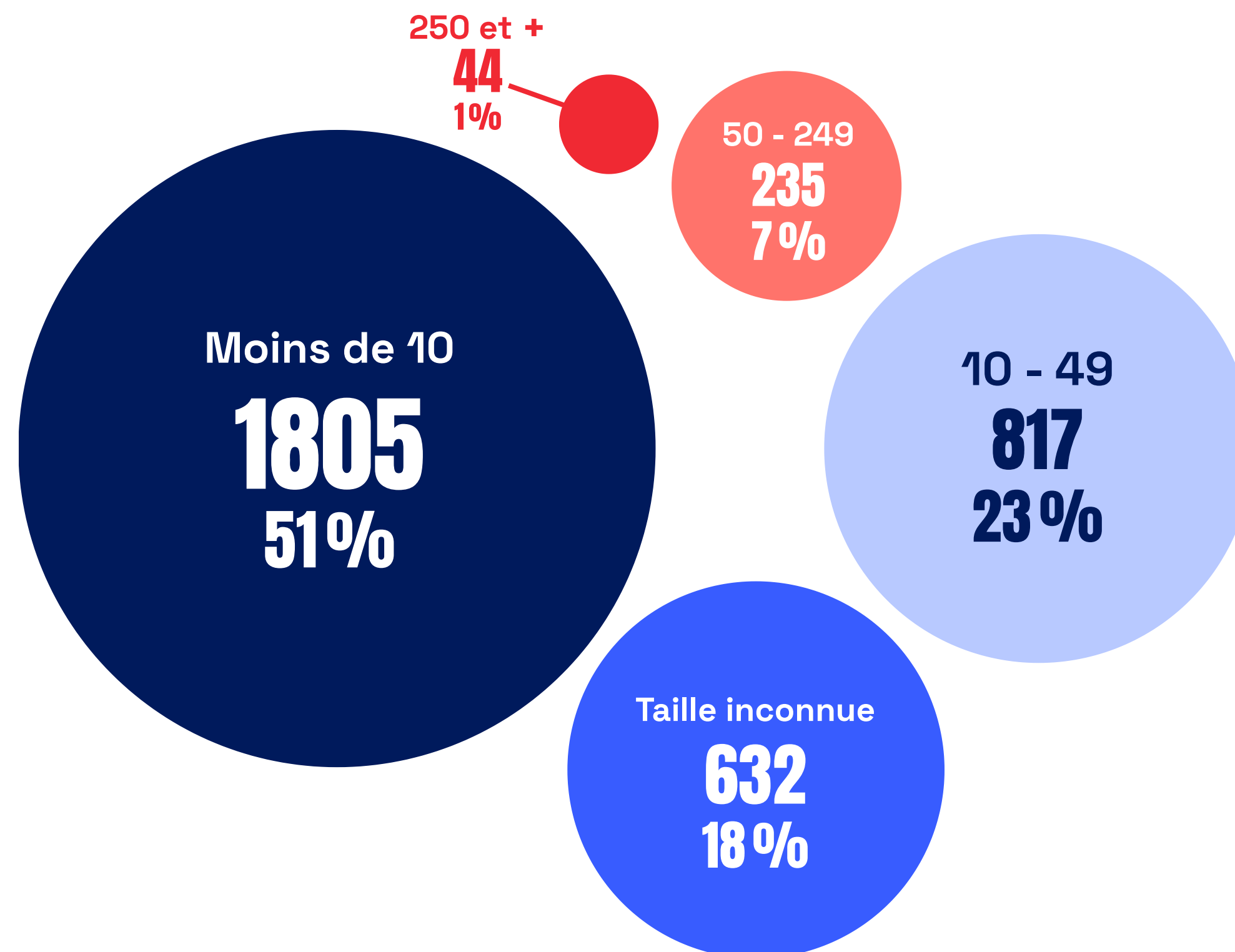
capital levé cumulé entre 2015 et 2026 (cumul annuel)

Les chiffres sont fondés sur les régions métropolitaines de recensement.



TAILLE DES ENTREPRISES TECHNOLOGIQUES DU QUÉBEC

ENTREPRISES EN ACTIVITÉ, PAR TAILLE (NOMBRE D'EMPLOYÉS ; TOTAL : 3 533)



À RETENIR

Environ 8 % des entreprises technologiques dans notre bassin ont plus de 50 employés comparativement à environ 5 % pour l'ensemble des entreprises québécoises.

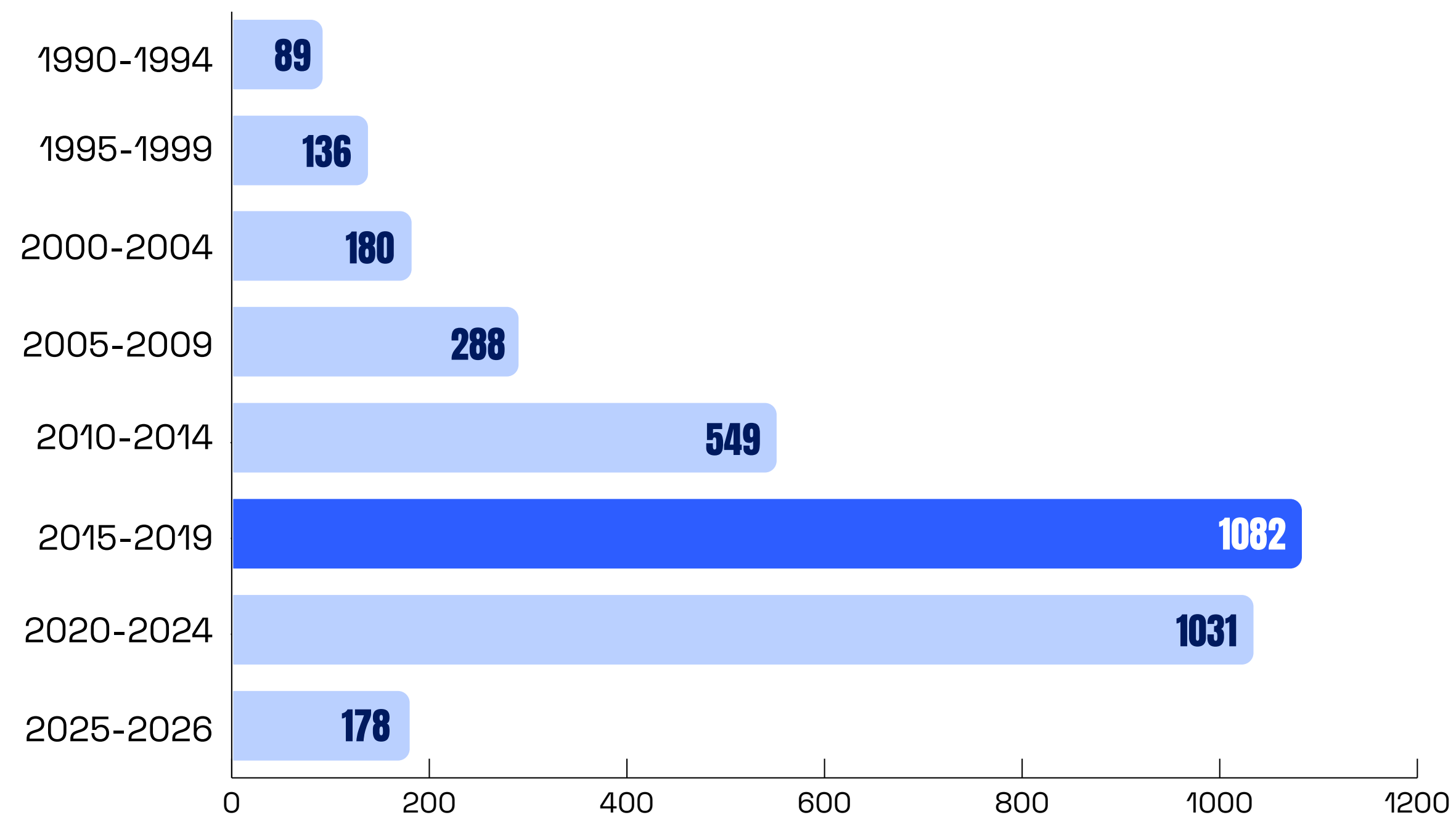
À NOTER

Les données de Québec Tech suivent surtout les entreprises encore en activité : les acquisitions sont probablement sous-estimées.

NOMBRE D'ENTREPRISES ACTIVES PAR PÉRIODE DE CRÉATION

COHORTES DE CRÉATION

entreprises encore en activité, par cohorte de 5 ans



On ne compte que les survivantes
† 2025-2026 : deux années seulement

On prend en compte uniquement les entreprises encore actives. Les plus récentes sont repérées avec retard.

À RETENIR

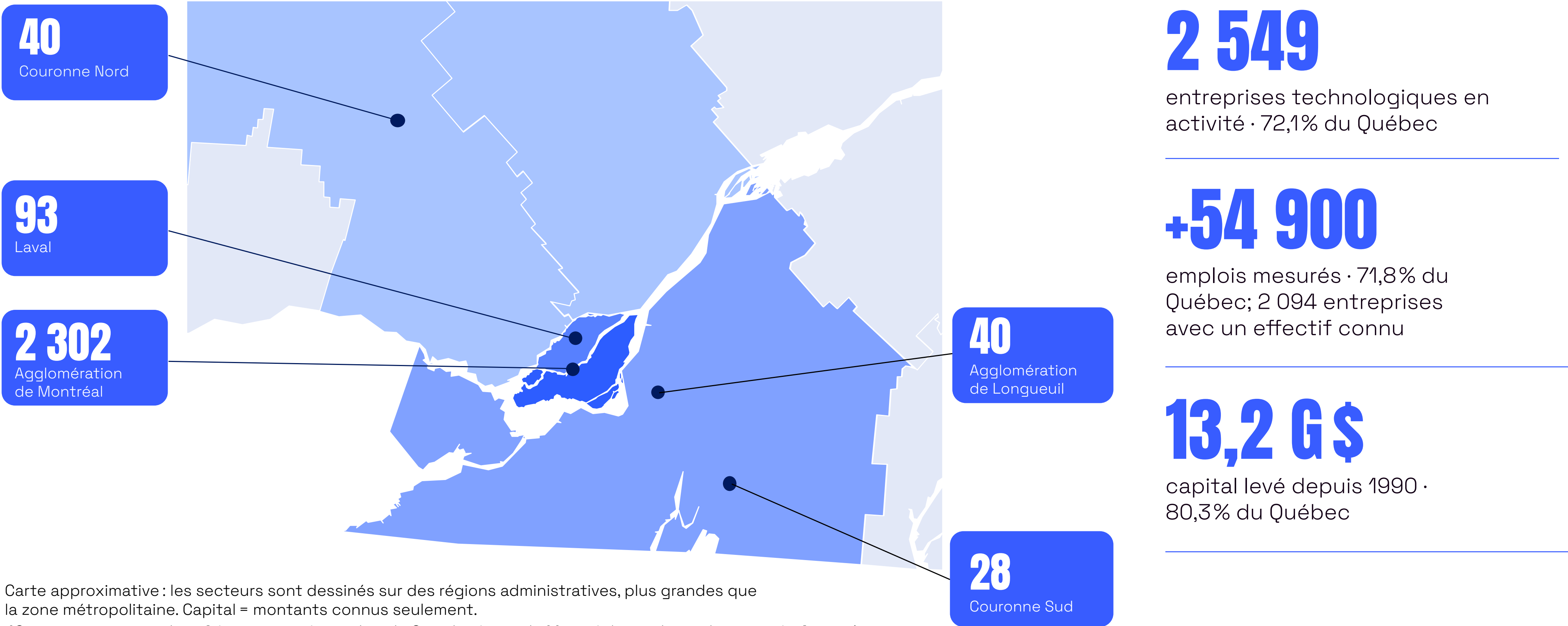
Les deux tiers des entreprises encore actives sont nées depuis une dizaine d'années, et près du tiers (1 082) ont été créées entre 2015 et 2019, la période la plus intense à ce jour. Comme une part importante de l'attrition s'observe durant les cinq premières années, les entreprises plus récentes sont encore trop jeunes pour présenter un profil clair. Ce graphique ne mesure ni la création ni la survie.

02

LES PÔLES RÉGIONAUX

-
GRAND MONTRÉAL,
QUÉBEC, SHERBROOKE

MONTRÉAL : LA MÉTROPOLE DE L'ÉCOSYSTÈME TECHNOLOGIQUE QUÉBÉCOIS

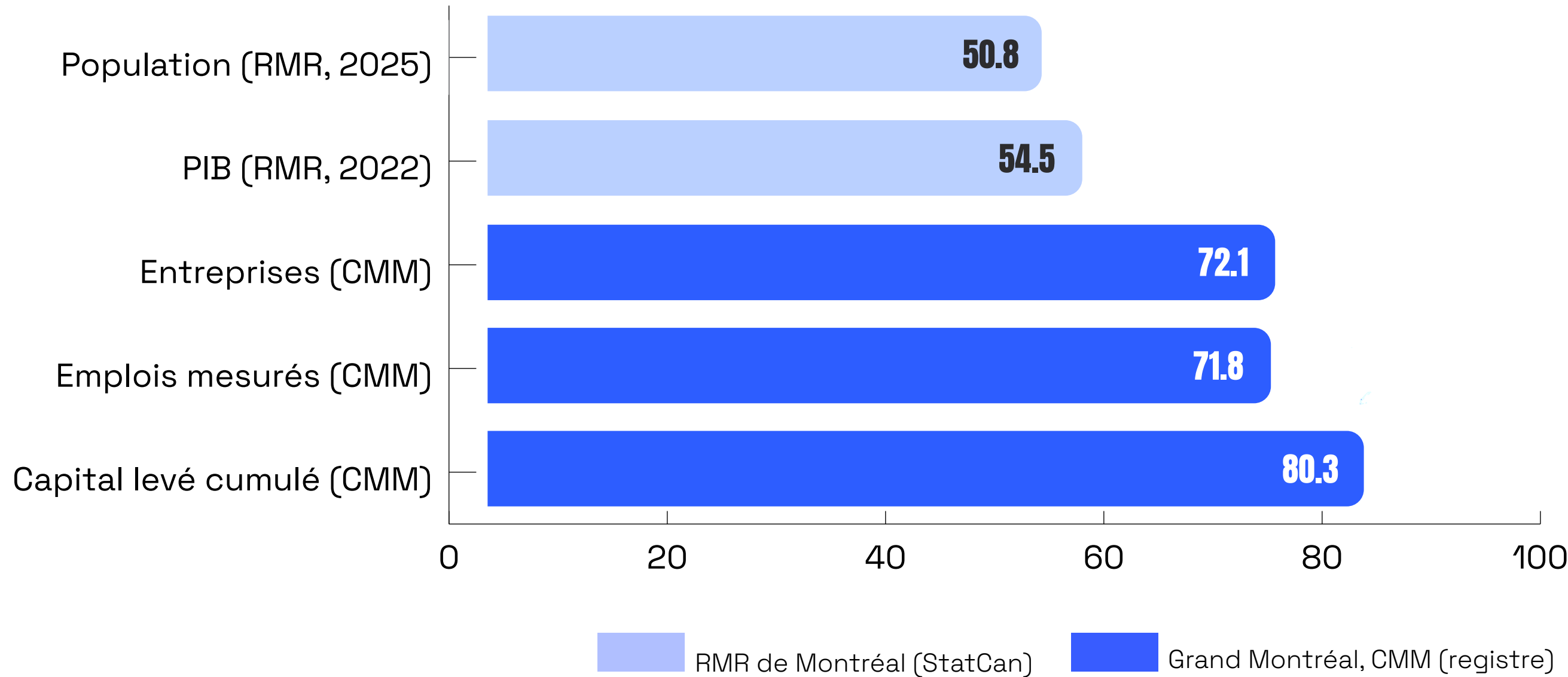


Carte approximative : les secteurs sont dessinés sur des régions administratives, plus grandes que la zone métropolitaine. Capital = montants connus seulement.
46 entreprises sont identifiées comme étant dans la Grande région de Montréal, mais leur adresse spécifique n'est pas connue et n'apparaît donc pas sur la carte

LA CONCENTRATION DES ACTIVITÉS DES ENTREPRISES TECHNOLOGIQUES DANS LE GRAND MONTRÉAL

MONTRÉAL : PART DU TOTAL QUÉBÉCOIS (%)

capital levé : cumulé depuis la création (montants connus seulement)



Les entreprises sont comptées dans la Communauté métropolitaine de Montréal ; la population et le PIB, dans la région métropolitaine de Statistique Canada, un territoire très proche.

À RETENIR

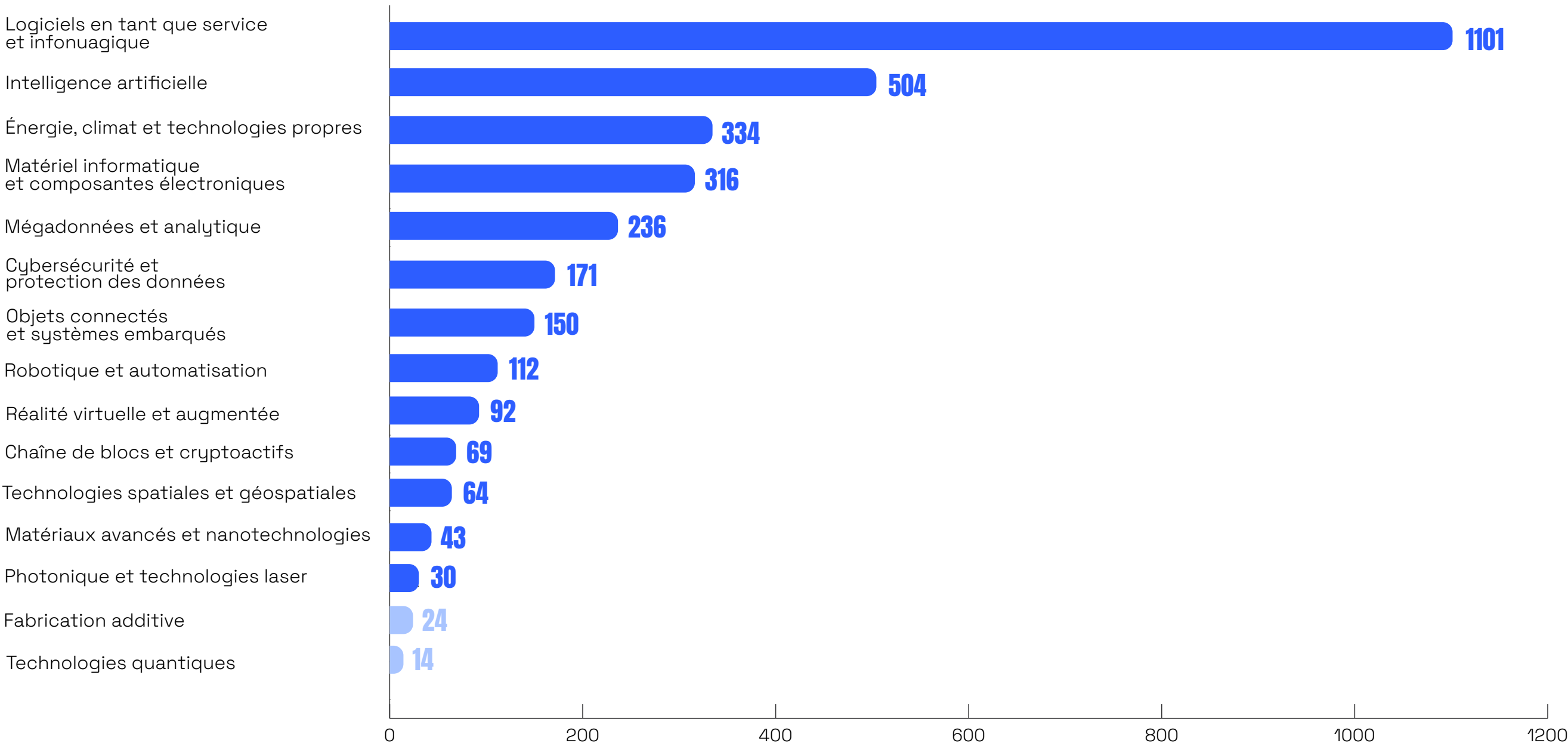
La concentration dans le Grand Montréal dépasse son poids économique et démographique, et le capital s’y concentre encore plus que les entreprises. Montréal est la plaque tournante des jeunes entreprises technologiques : le capital, le talent et l’accompagnement y sont très fortement concentrés, notamment grâce aux acteurs économiques et aux universités de la métropole.

Capital : seulement les montants connus, le total réel est plus élevé. Emplois : seulement ceux qui sont connus.

LES LOGICIELS EN LIGNE ET L'INFONUAGIQUE SONT LES TECHNOLOGIES LES PLUS COURANTES DANS LE GRAND MONTRÉAL

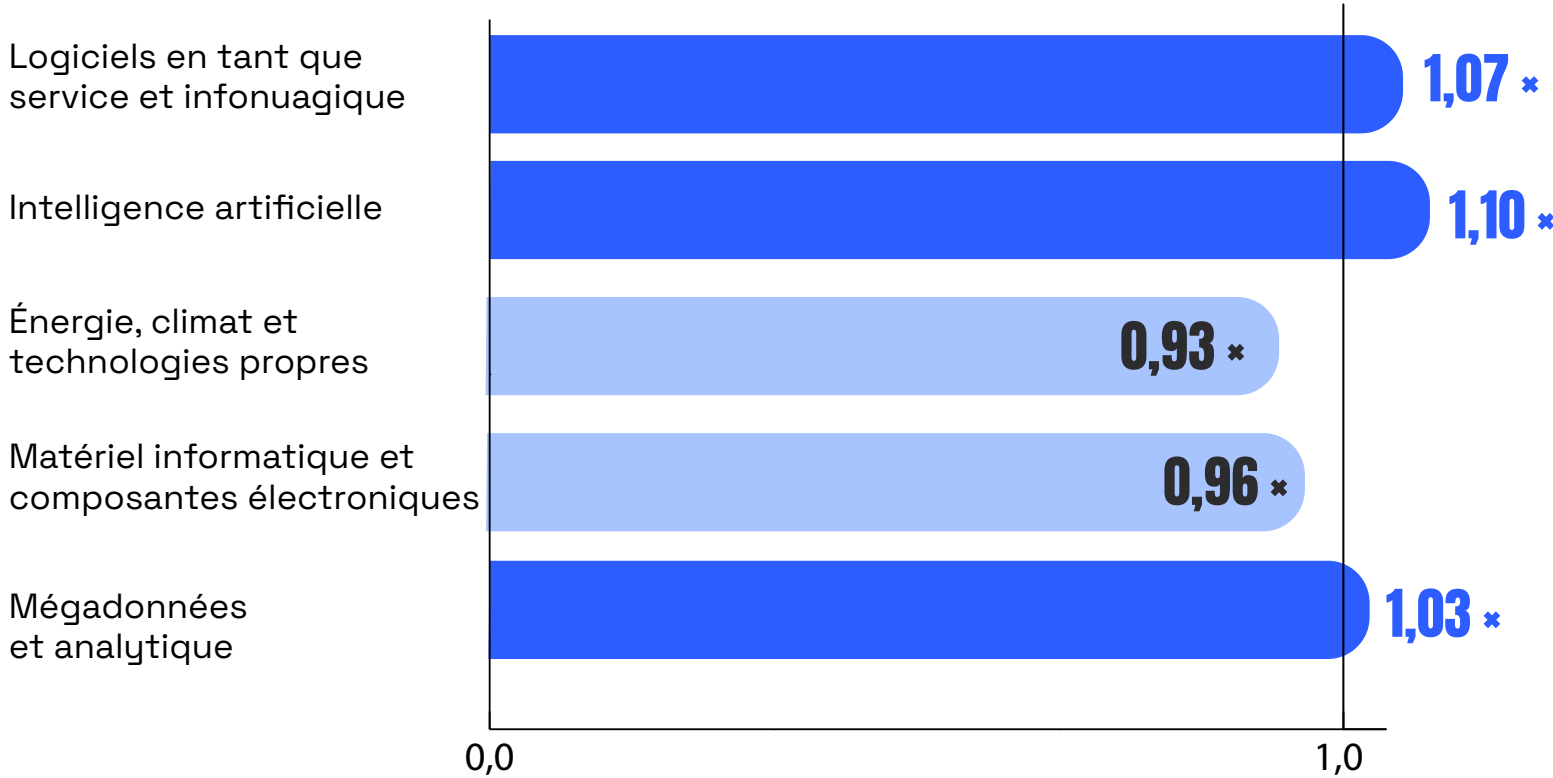
TECHNOLOGIES

nombre d'entreprises · 2 549 entreprises de la CMM · 15 technologies



CONCENTRATION PAR TECHNOLOGIE : GRAND MONTRÉAL (CMM)

Les cinq technologies les plus présentes dans la région, en multiple de leur poids dans l'ensemble du Québec : 1× = même poids ; au-dessus de 1×, la technologie est plus présente dans la région.

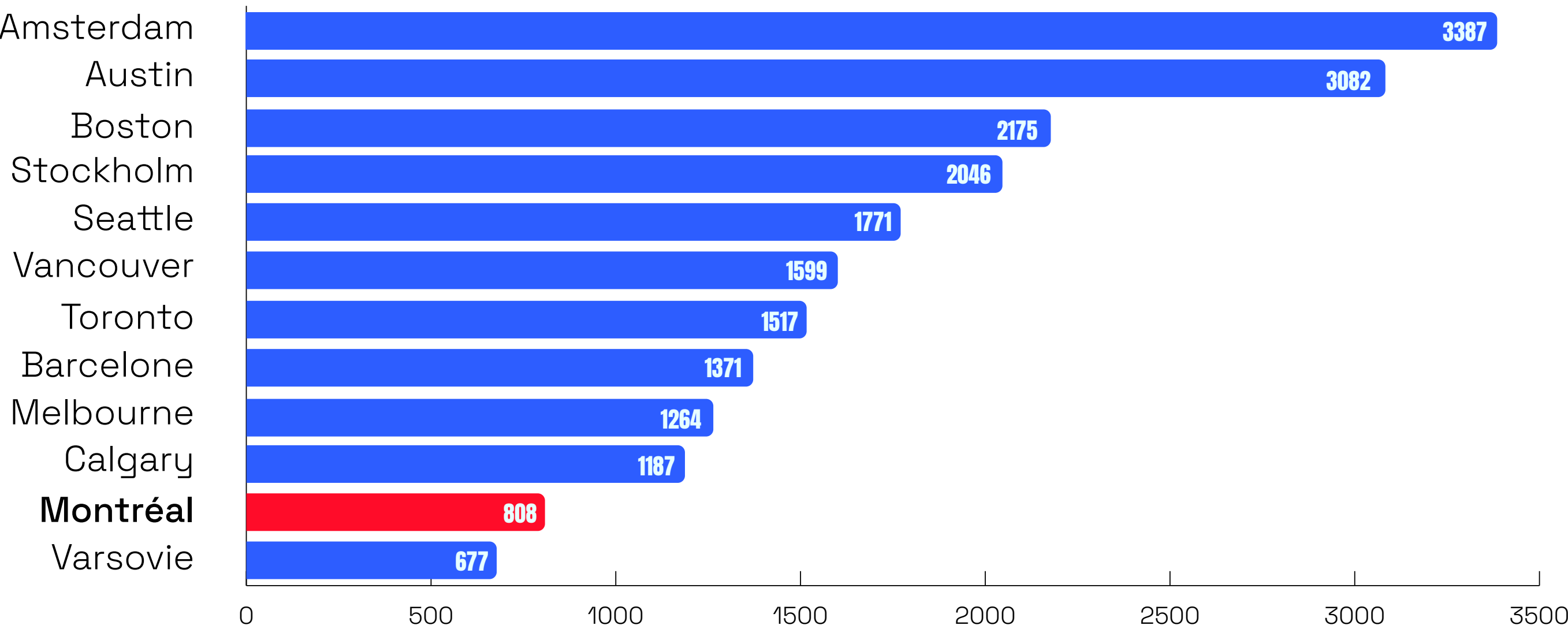


Technologie connue pour 65,4 % des entreprises en activité seulement. Une entreprise peut apparaître dans plusieurs technologies : les barres ne s'additionnent pas

NOMBRE D'ENTREPRISES TECHNOLOGIQUES CRÉÉES PAR MILLION D'HABITANTS

ENTREPRISES CRÉÉES PAR MILLION D'HABITANTS

Dealroom, créations 2010-2026 · 12 métropoles de 1,8 à 7,1 millions d'habitants



À RETENIR

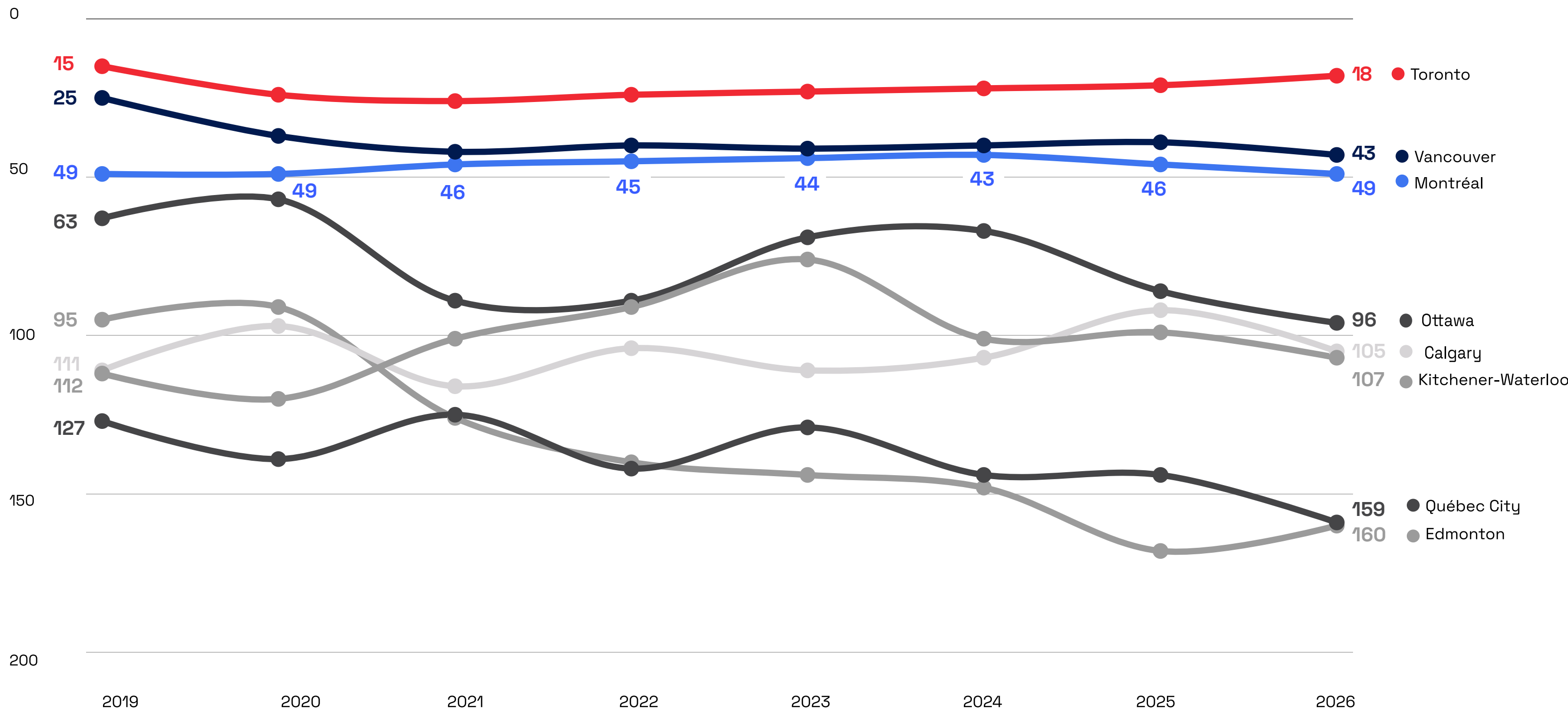
Montréal crée environ deux fois moins d'entreprises technologiques par habitant que Toronto ou Vancouver : le principal défi de l'écosystème est d'abord une question de volume.

Données Dealroom, entreprises créées de 2010 à 2026, agglomérations statistiques tirées des juridictions locales.

RANG DE MONTRÉAL DANS LES CLASSEMENTS MONDIAUX DE STARTUPBLINK

RANG MONDIAL DES VILLES CANADIENNES CLASSÉES (1 = MEILLEUR)

StartupBlink GSEI, 2019-2026 · 8 villes



49^e Montréal en 2026

43^e meilleur rang, 2024

À NOTER

StartupBlink a ajouté de nombreuses villes et changé sa méthode : rester au même rang n'est donc pas un recul en soi. D'autres écosystèmes émergent aussi (Riyad, Austin, Melbourne, Houston).

La courbe vient d'une seule source, StartupBlink. Startup Genome classe Montréal 39^e en 2024 et 2025 ; les indices ne mesurent pas la même chose.

POIDS DE LA RÉGION DE QUÉBEC DANS L'ÉCOSYSTÈME TECHNOLOGIQUE

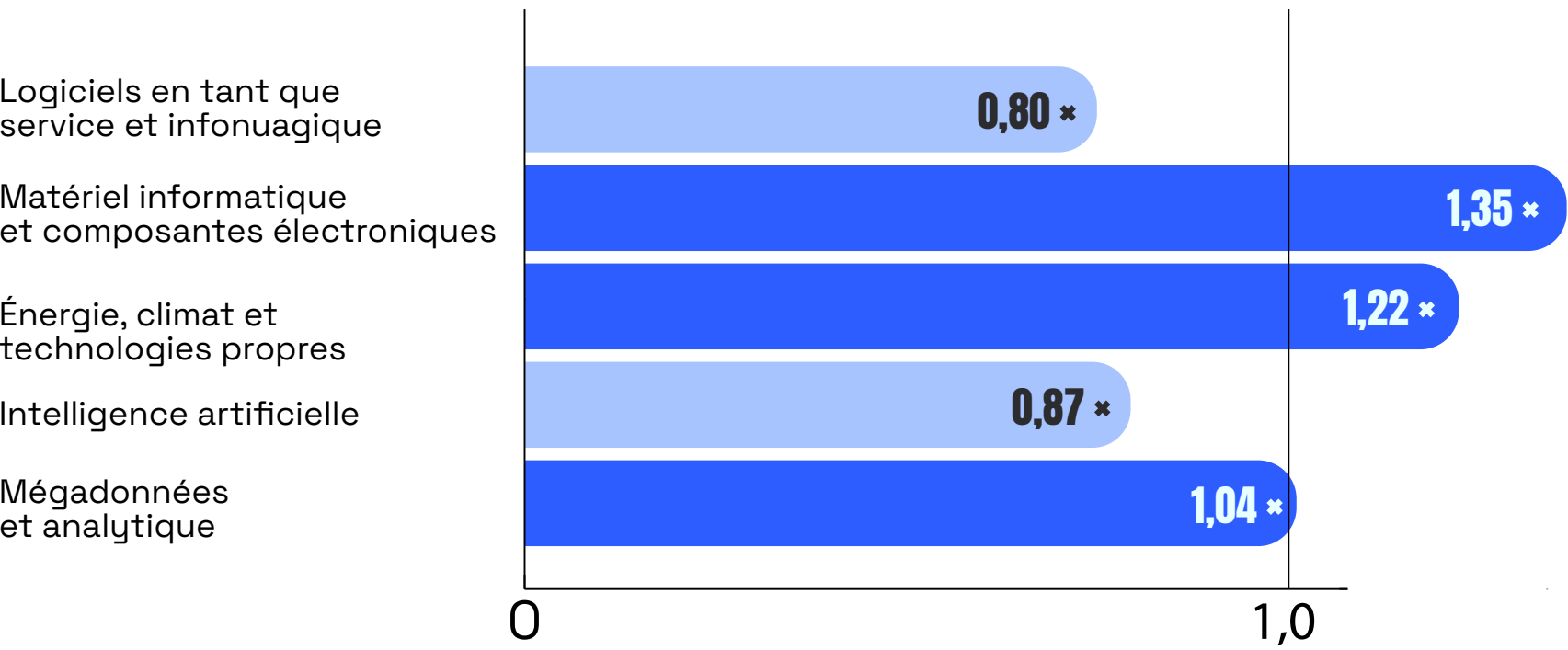
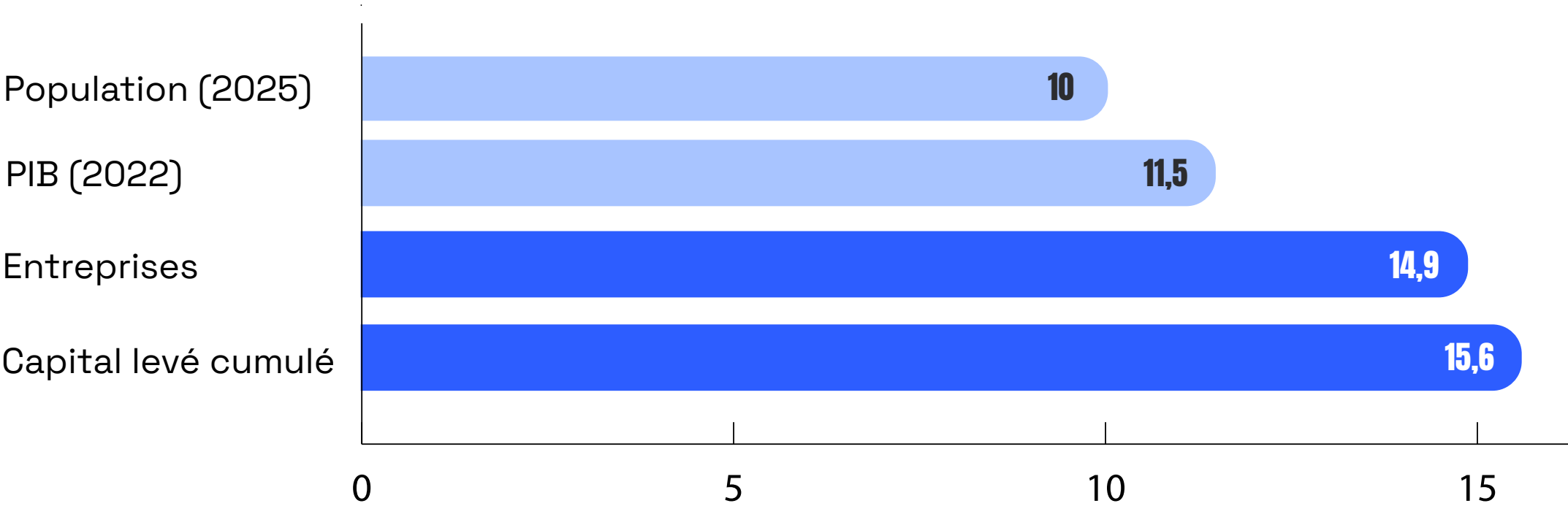
528 entreprises technologiques
- 14,9 %
du Québec

2,6
G\$ capital levé
(montants connus) - 15,6 %
du Québec

CONCENTRATION PAR TECHNOLOGIE : QUÉBEC (RMR)

Les cinq technologies les plus présentes dans la région, en multiple de leur poids dans l'ensemble du Québec : 1x = même poids ; au-dessus de 1x, la technologie est plus présente dans la région.

PART DANS LE QUÉBEC (%)



À RETENIR

La proportion des entreprises technologiques de la région de Québec dépasse son poids économique et démographique. Ce poids est notamment porté par la présence, dans la région, de sièges sociaux d'entreprises technologiques.

Capital levé = montants connus seulement. Concentration : cinq technologies les plus présentes de la région ; * n < 30, à lire avec prudence. Territoire : région métropolitaine de recensement de Québec (Statistique Canada, recensement 2021) : 36 municipalités, dont Lévis, pour le registre comme pour la population et le PIB. Seules les entreprises qui ont au moins une technologie sont comptées dans les indices (294 sur 528, 55,7 %).

POIDS DE LA RÉGION DE SHERBROOKE DANS L'ÉCOSYSTÈME TECHNOLOGIQUE

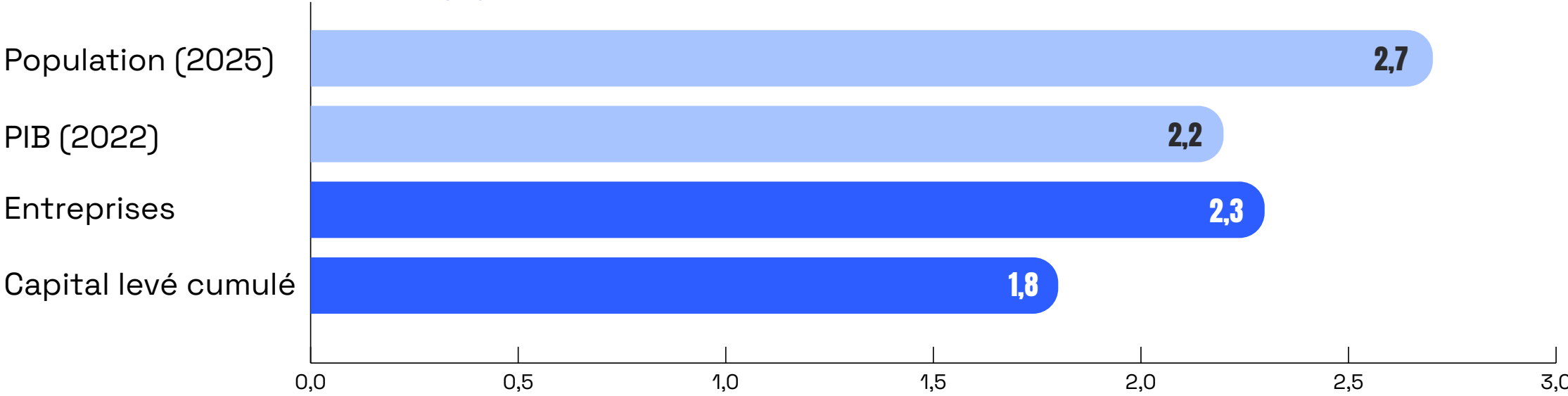
83

entreprises
technologiques
- 2,3 %
du Québec

290
M\$

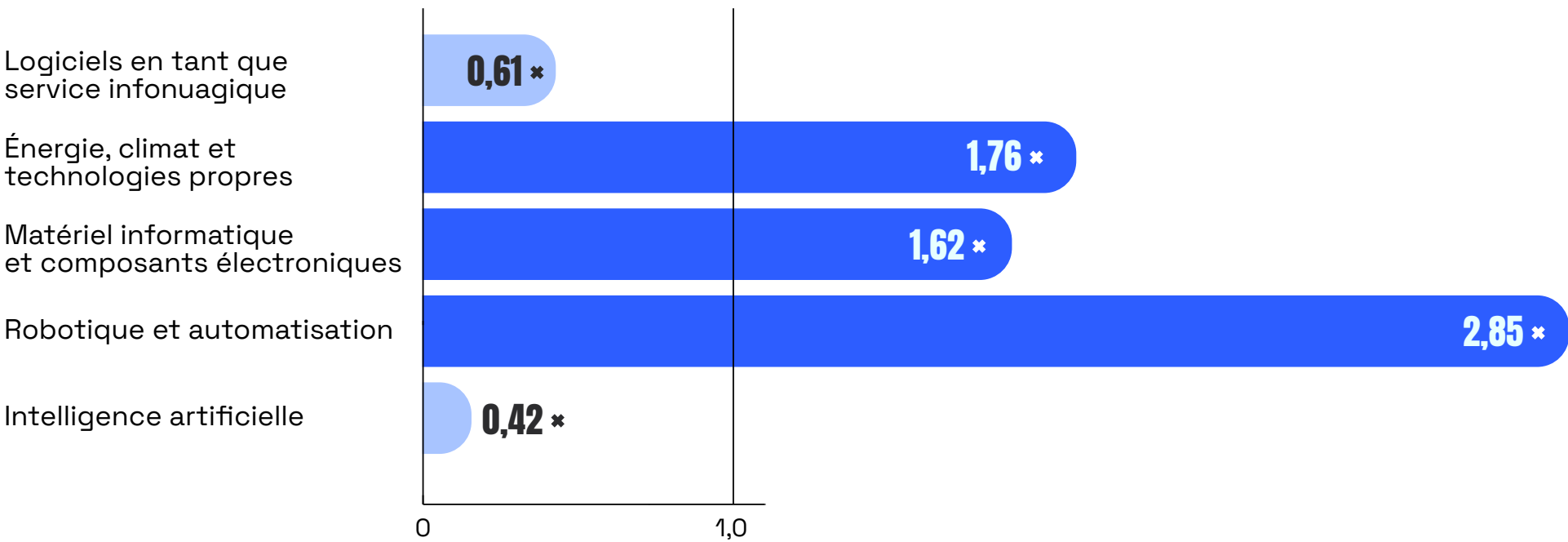
capital levé
(montants
connus) - 1,8 %
du Québec

PART DANS LE QUÉBEC (%)



CONCENTRATION PAR TECHNOLOGIE : SHERBROOKE

Les cinq technologies les plus présentes dans la région, en multiple de leur poids dans l'ensemble du Québec : 1x = même poids ; au-dessus de 1x, la technologie est plus présente dans la région.



À RETENIR

La proportion des entreprises technologiques de la région de Sherbrooke est proche de son poids économique et un peu sous son poids démographique. Plusieurs entreprises qui ont des activités à Sherbrooke ont leur adresse officielle enregistrée à Montréal, aux bureaux de leurs avocats par exemple. On sait aussi anecdotiquement que plusieurs entreprises sherbrookoises font régulièrement affaire à Montréal.

Territoire : région métropolitaine de recensement de Sherbrooke (Statistique Canada, recensement 2021) : 11 municipalités. Elle ne couvre pas toute l'Estrie (Granby et Bromont, par exemple, en sont exclues). Seules les entreprises qui ont au moins une technologie sont comptées dans les indices (70 sur 83, 84,3 %). Capital : montants connus seulement.

Sources : Québec Tech, Répertoire des entreprises technologiques du Québec, données d'octobre 2026 - [Statistique Canada, tableaux 17-10-0148-01 et 17-10-0005-01 \(population au 1er juillet 2025\)](#) - [Statistique Canada, tableau 36-10-0468-01 \(PIB aux prix de base, 2022\)](#) - [Statistique Canada, limites des régions métropolitaines de recensement \(recensement de 2021\)](#)

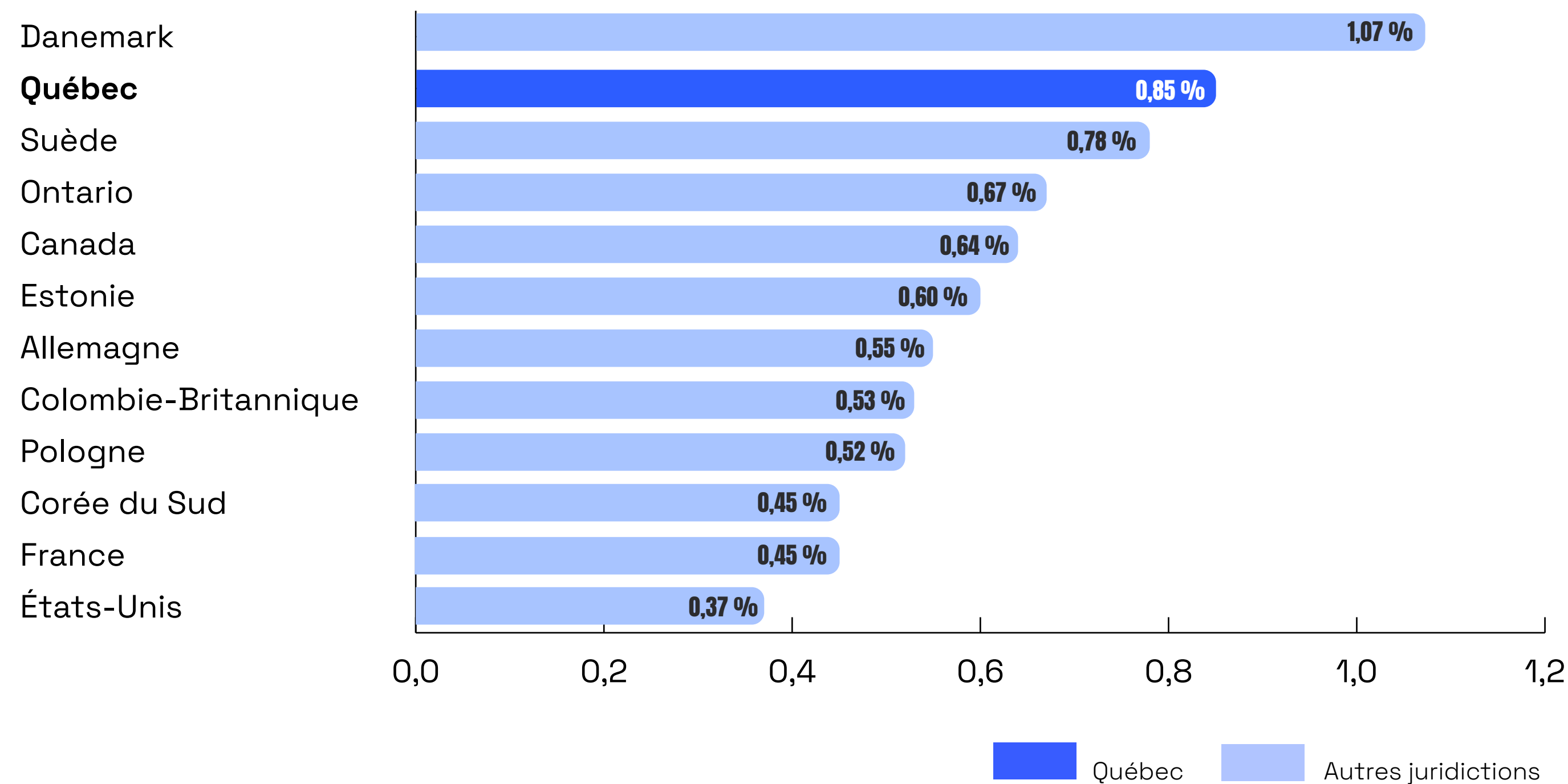
03

RECHERCHE ET TALENT

**-
UNIVERSITÉS,
DIPLOMÉS ET ALUMNI**

LES DÉPENSES EN RECHERCHE UNIVERSITAIRE (DIRDES)

DIRDES, % DU PIB, 2023



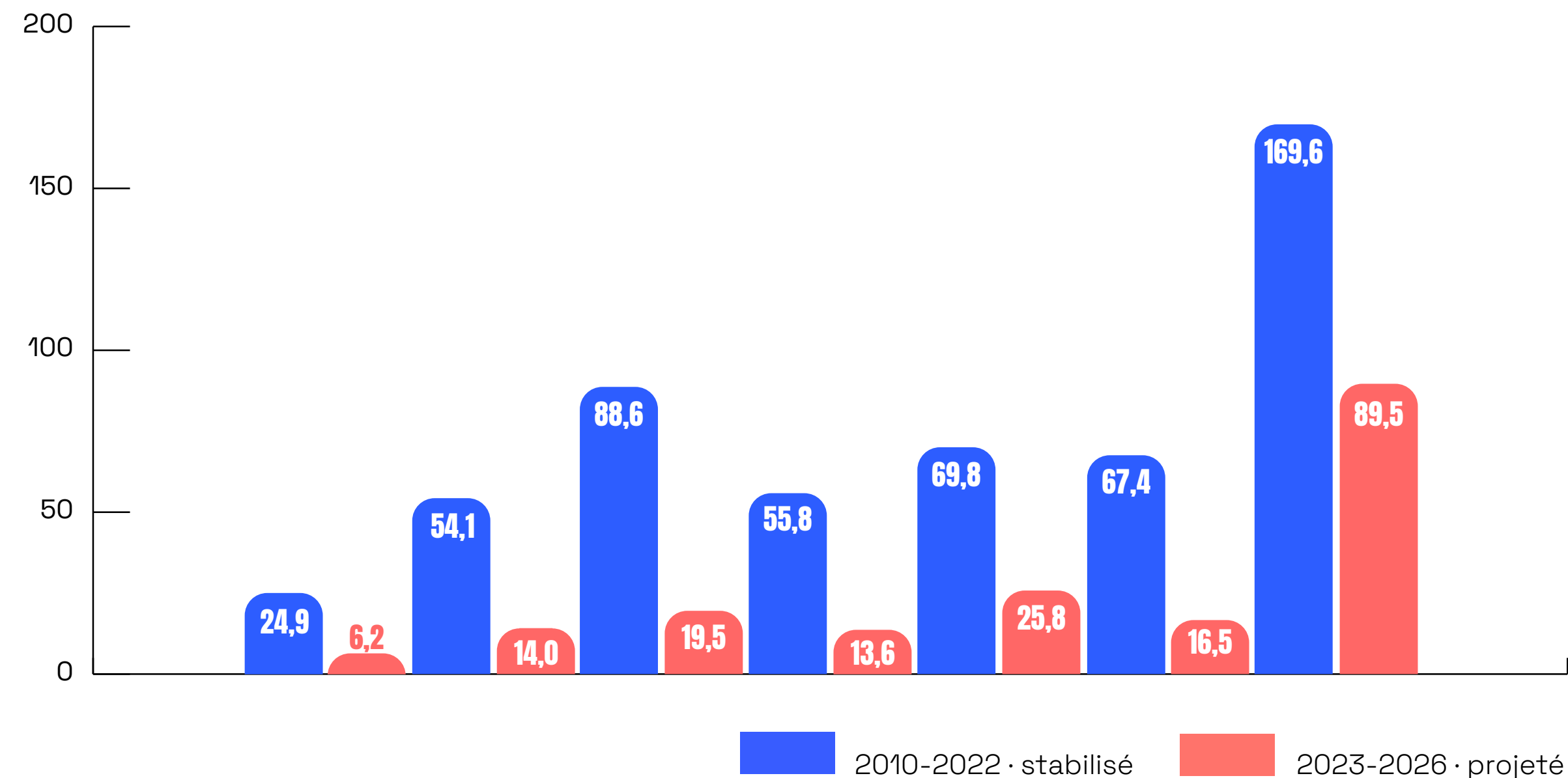
À RETENIR

Par rapport à son PIB, le Québec, investit plus que la plupart des pays de l'OCDE dans la recherche universitaire, derrière le Danemark. Cela illustre le dynamisme et la force de notre réseau de recherche universitaire, reconnu mondialement pour sa contribution et son expertise dans plusieurs domaines de pointe. Cette expertise, et le talent qui en découle, aident à nourrir l'écosystème technologique.

NOMBRE D'ENTREPRISES FINANCÉES PAR DOLLAR D'INVESTISSEMENT EN RECHERCHE UNIVERSITAIRE

Le défi n'est pas la capacité du Québec à faire de la recherche, mais bien à la convertir en entreprises viables et finançables.

ENTREPRISES FINANCÉES PAR AN, PAR G\$ US PPA DE RECHERCHE UNIVERSITAIRE (HERD)



Les dernières années sont provisoires : les rondes récentes sont encore mal recensées.

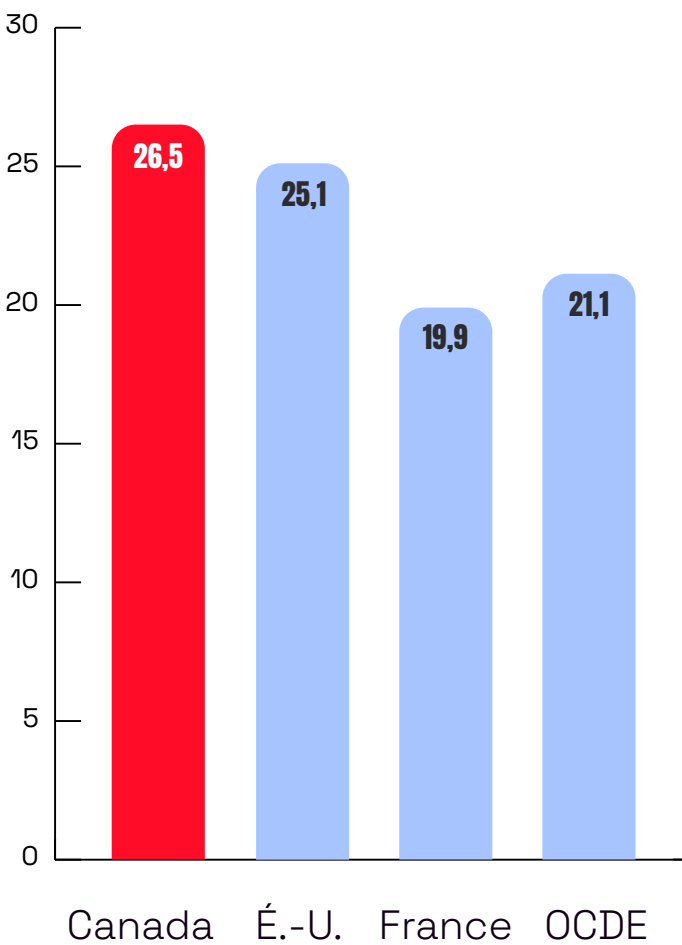
À RETENIR

Pour chaque milliard investi en recherche universitaire, le Québec compte moins d'entreprises financées qu'ailleurs : le défi n'est pas la capacité à faire de la recherche, mais bien à la convertir en entreprises viables et finançables. La réalité québécoise est surtout influencée par deux facteurs : une intensité de recherche universitaire plus élevée, et un moins grand volume de création et de financement d'entreprises. À titre comparatif, la Californie investit moins d'argent public dans la recherche universitaire (dénominateur plus bas), la R-D y est portée par le privé, mais son écosystème d'investissement est beaucoup plus dynamique et le nombre de créations beaucoup plus élevé.

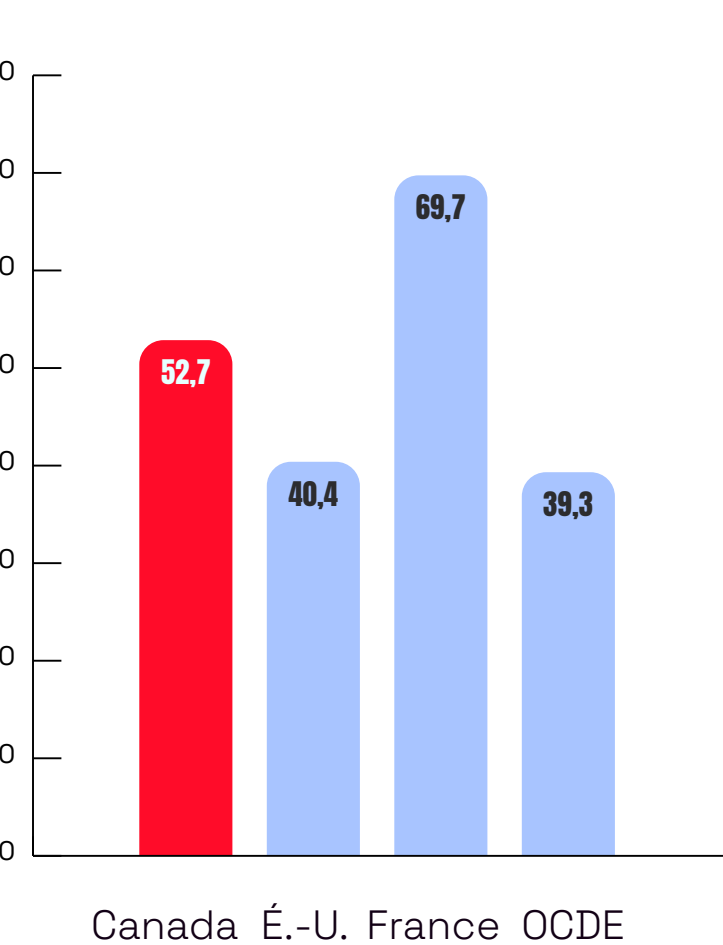
LA RELÈVE - ÉTUDIANTS UNIVERSITAIRES EN STIM

OCDE • PART DES DIPLÔMÉS EN STIM, 2024 (%)

BACCALAURÉAT



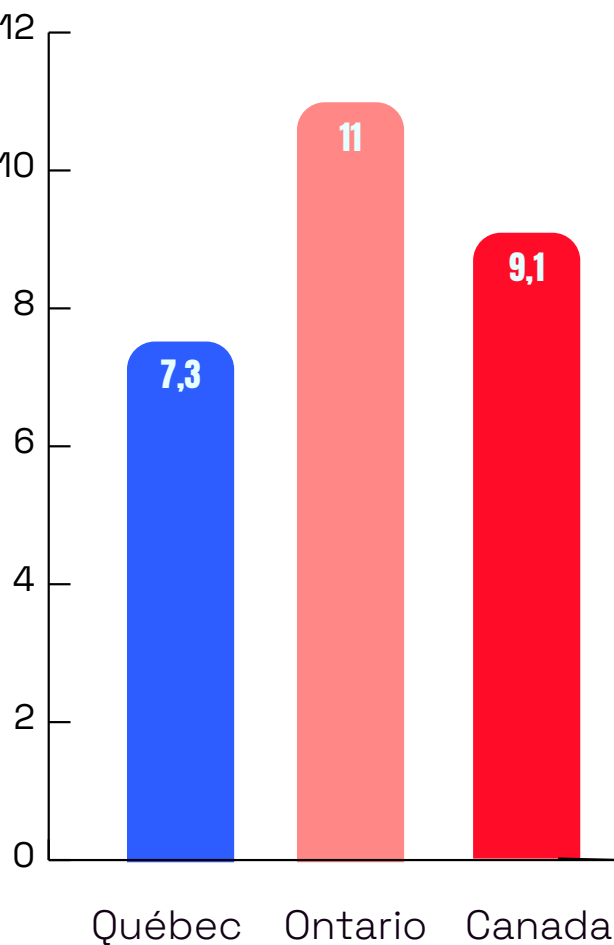
DOCTORAT



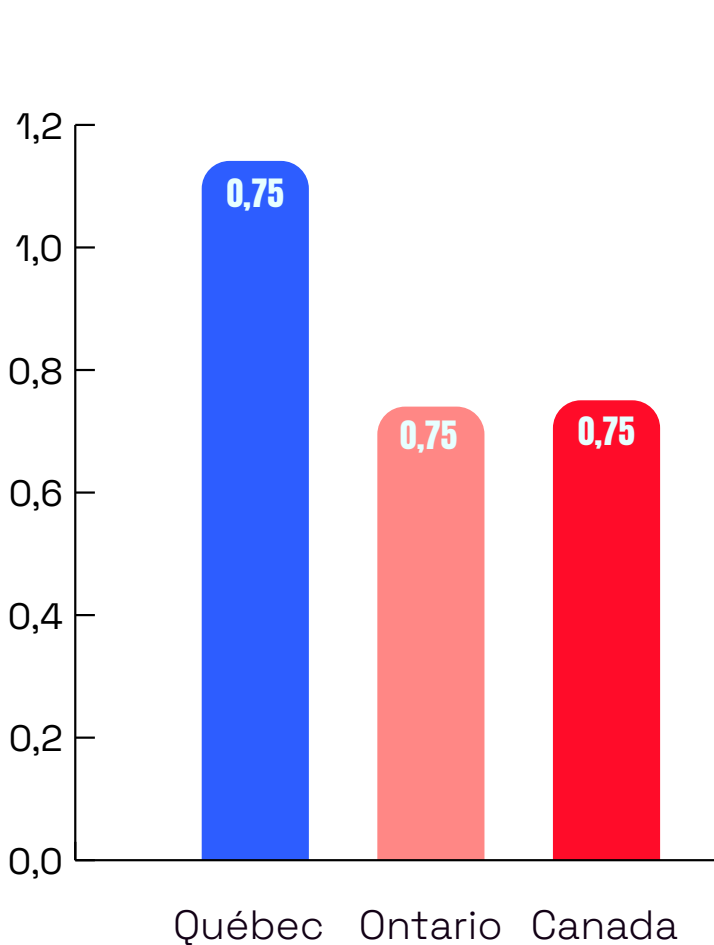
QUÉBEC • ONTARIO • CANADA • POUR 1 000 JEUNES DE 25-34 ANS

STATISTIQUE CANADA : NON COMPARABLE AVEC LES CHIFFRES DE L'OCDE

BACCALAURÉAT



DOCTORAT



À RETENIR

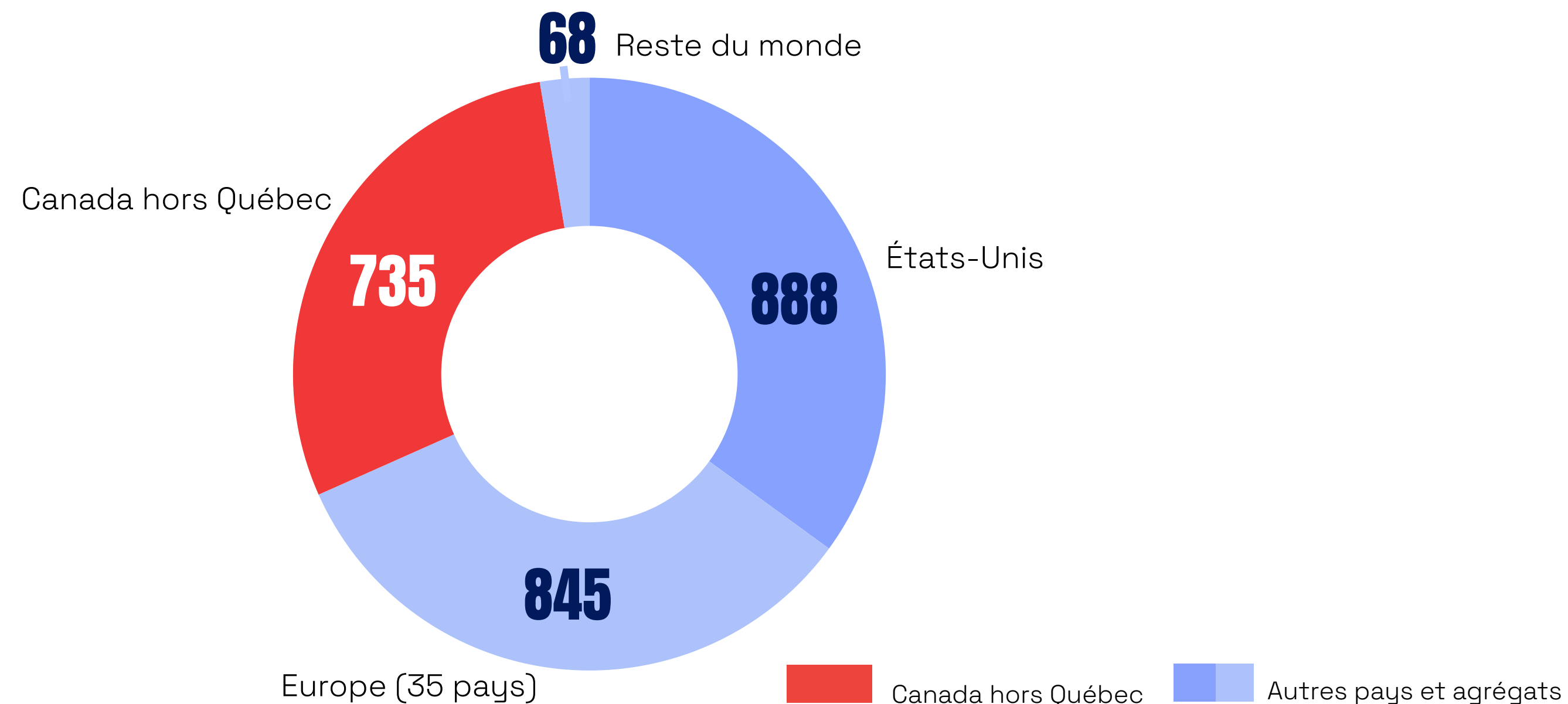
Comparativement aux autres pays de l'OCDE, le Canada a une des plus fortes proportions d'étudiants universitaires qui obtiennent des diplômes en STIM. Au sein du Canada, le Québec se démarque surtout par sa concentration de diplômés au doctorat. Cela reflète un bassin de talents profond et technique sur lequel l'écosystème technologique peut s'appuyer.

Sources : OCDE, Regards sur l'éducation 2026, diplômés par domaine d'études (données de 2024) ; recoupement avec Regards sur l'éducation 2025, tableau B4.2 - Statistique Canada, Tableau 37-10-0135-01 (diplômés par domaine) - Statistique Canada, Tableau 17-10-0005-01 (population par groupe d'âge).

ENTREPRISES TECHNOLOGIQUES HORS QUÉBEC FONDÉES PAR DES ALUMNI D'UNIVERSITÉS QUÉBÉCOISES

Plus de 2 500 entreprises technologiques cofondées par des entrepreneurs formés dans nos universités ont leur siège ailleurs.

ENTREPRISES HORS QUÉBEC, SELON LE SIÈGE, NOMBRE



À RETENIR

Ce bassin d'entreprises n'est pas nécessairement localisé au Québec : une partie peut venir d'étudiants étrangers rentrés chez eux, ou de fondateurs qui se délocalisent pour saisir des occasions ailleurs. Par contre, cette fuite de talents qui passe par nos universités illustre une opportunité d'attraction et de rétention qui pourrait avoir un impact majeur sur notre économie : créer de la valeur, attirer des investissements et développer le talent d'ici.

Canada hors Québec = Ontario (408) + Colombie-Britannique (110) + autres provinces (217).

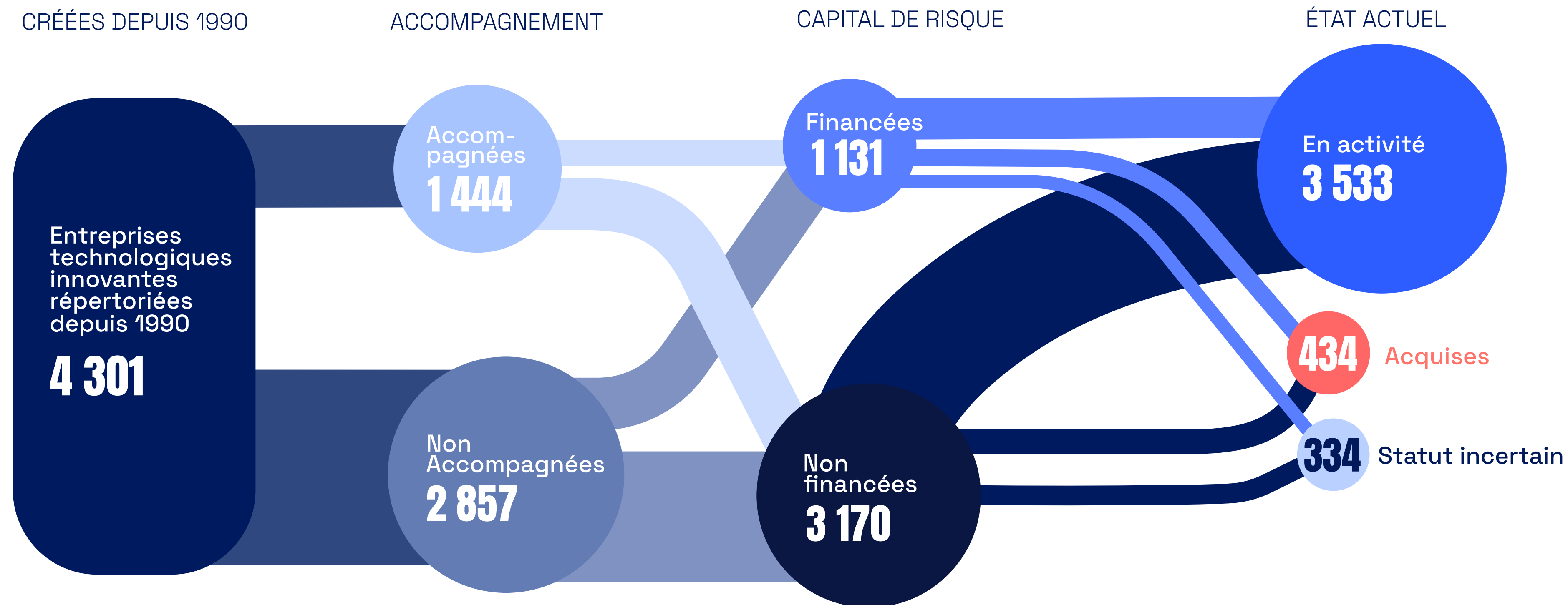
Sources : [Dealroom.co](#), données extraites en août 2026, entreprises créées de 2010 à 2026 - [Globe and Mail / Leaders Fund](#), Article de G. Hayden, 25 septembre 2025, citant une étude du Leaders Fund.

04

CRÉATION

**-
ACCOMPAGNEMENT
ET PREMIER FINANCEMENT**

PARCOURS D'ACCOMPAGNEMENT ET DE FINANCEMENT

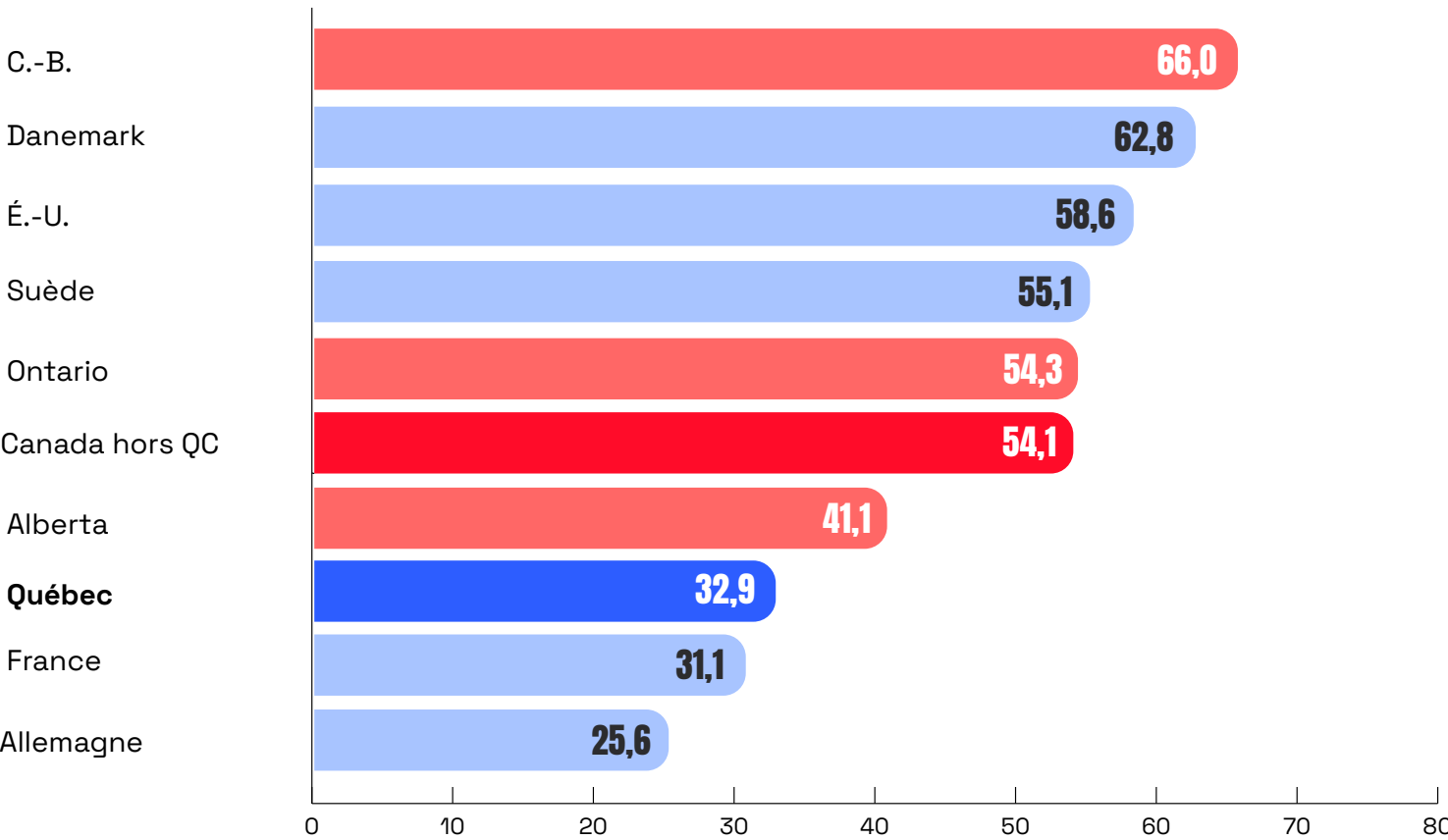


À RETENIR

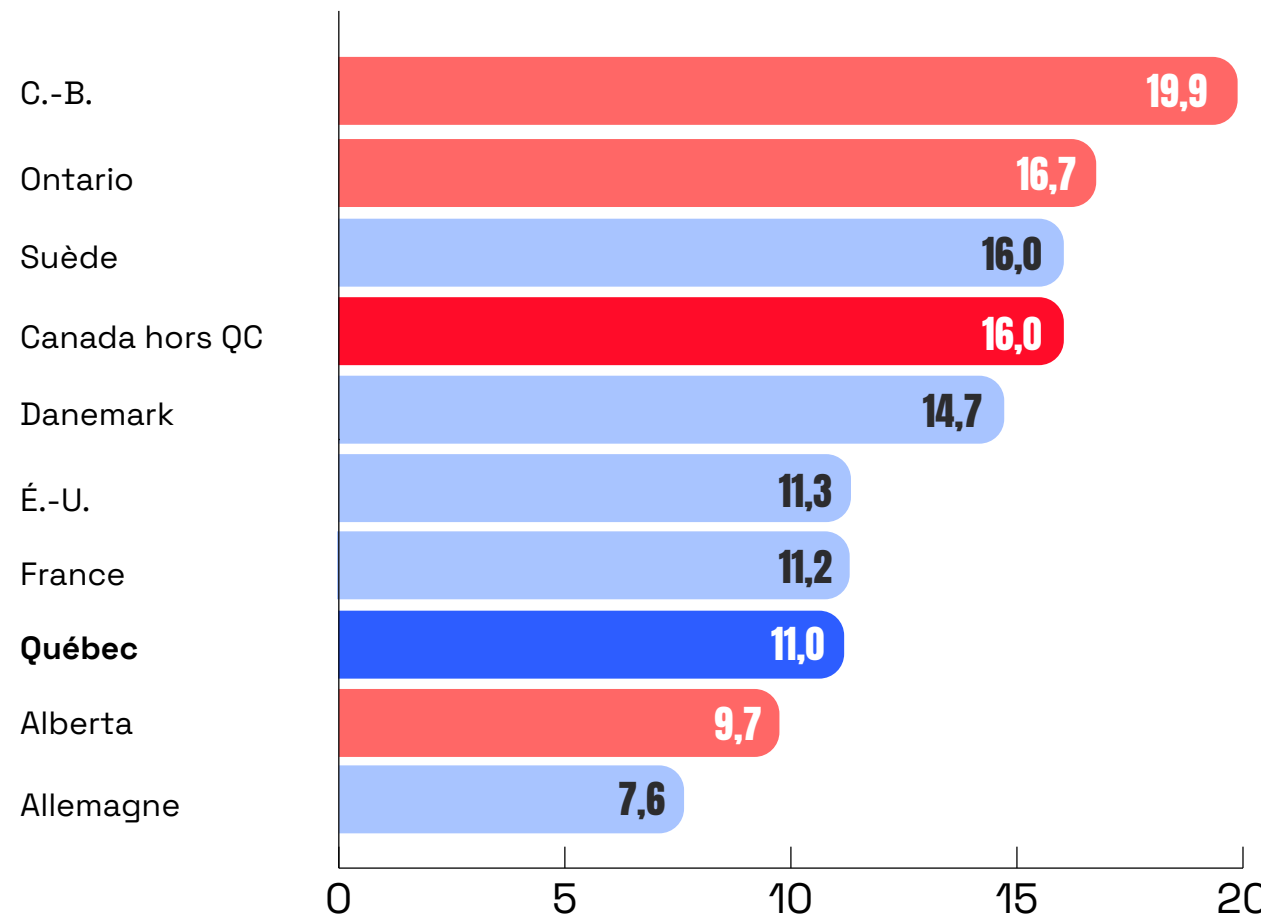
Environ le tiers des entreprises ont été accompagnées : 36 % d'entre elles ont levé du capital de risque, contre 21 % des non accompagnées. À noter que le réseau d'accompagnement des accélérateurs et incubateurs s'est développé surtout à partir de 2015.

ENTREPRISES TECHNOLOGIQUES CRÉÉES PAR MILLION D'HABITANTS ET PAR G\$ DE PIB

PAR MILLION D'HABITANTS ET PAR AN, 2010-2026



PAR G\$ DE PIB, CUMUL 2010-2026



■ Québec ■ Canada hors Québec ■ Autres provinces ■ Autres pays et agrégats

À RETENIR

Par habitant, le Québec crée moins d'entreprises technologiques que le reste du Canada et les États-Unis. Rapporté à la taille de son économie, il rejoint les États-Unis et la France, mais reste derrière l'Ontario et la Colombie-Britannique.

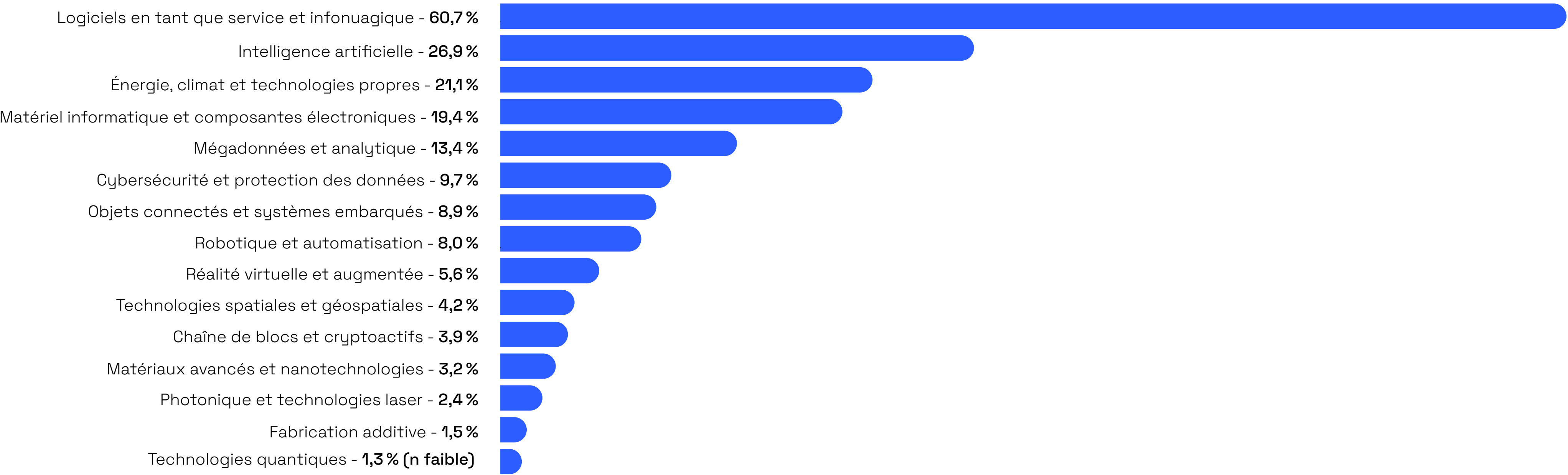
05

SPÉCIALISATION

-

**TECHNOLOGIES
ET SECTEURS**

LE LOGICIEL ET L'INFONUAGIQUE DOMINENT, SUIVIS DE L'INTELLIGENCE ARTIFICIELLE



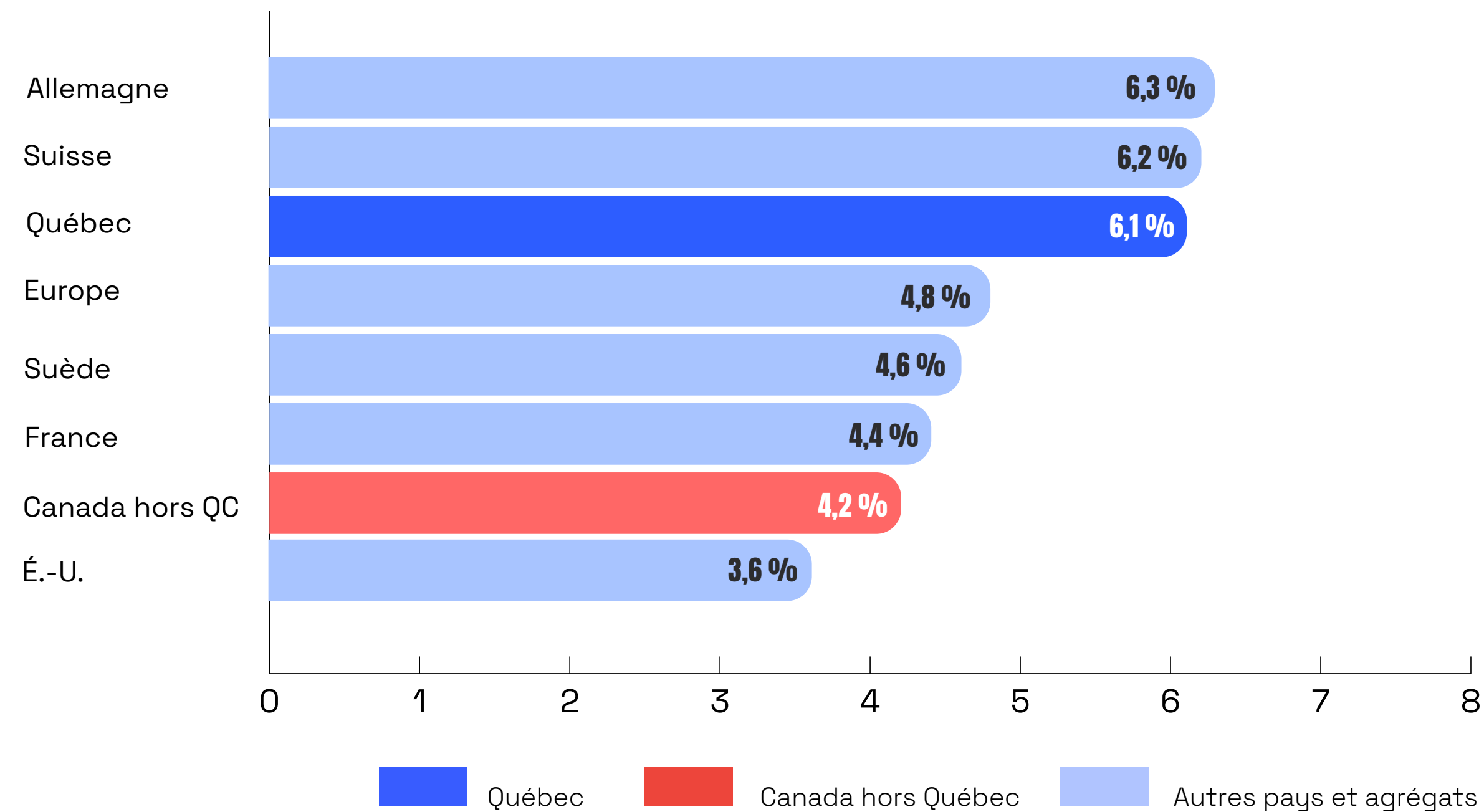
À RETENIR

Le Québec produit beaucoup de logiciels, mais son expertise en IA et ses forces sectorielles en énergies renouvelables sont visiblement porteuses.

Technologie renseignée pour 65,4 % des 3 533 entreprises en activité (2 309) ; une entreprise peut porter plusieurs technologies (15 au total) : les barres ne s'additionnent pas

PART DES CRÉATIONS EN TECHNOLOGIES MATÉRIELLES DANS LE BASSIN D'ENTREPRISES TECHNOLOGIQUES

PART DES CRÉATIONS QUI FONT DES TECHNOLOGIES MATÉRIELLES (PÉRIMÈTRE LARGE), %



À RETENIR

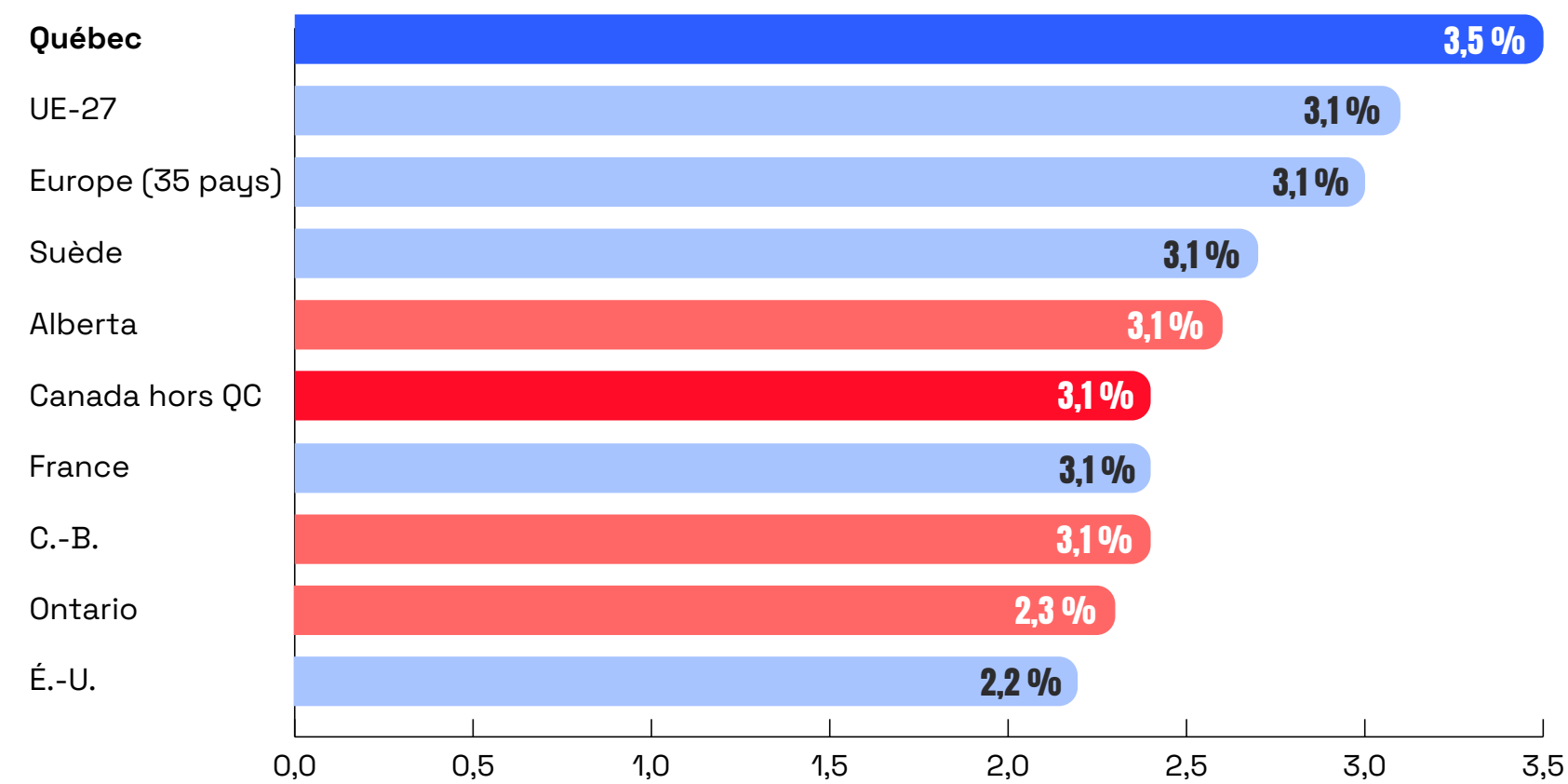
Le Québec se distingue par une forte proportion de technologies matérielles parmi les régions comparées.

Cette présence pourrait s'expliquer par l'intensité de la recherche universitaire et par un tissu industriel manufacturier, agricole et énergétique propice à leur développement.

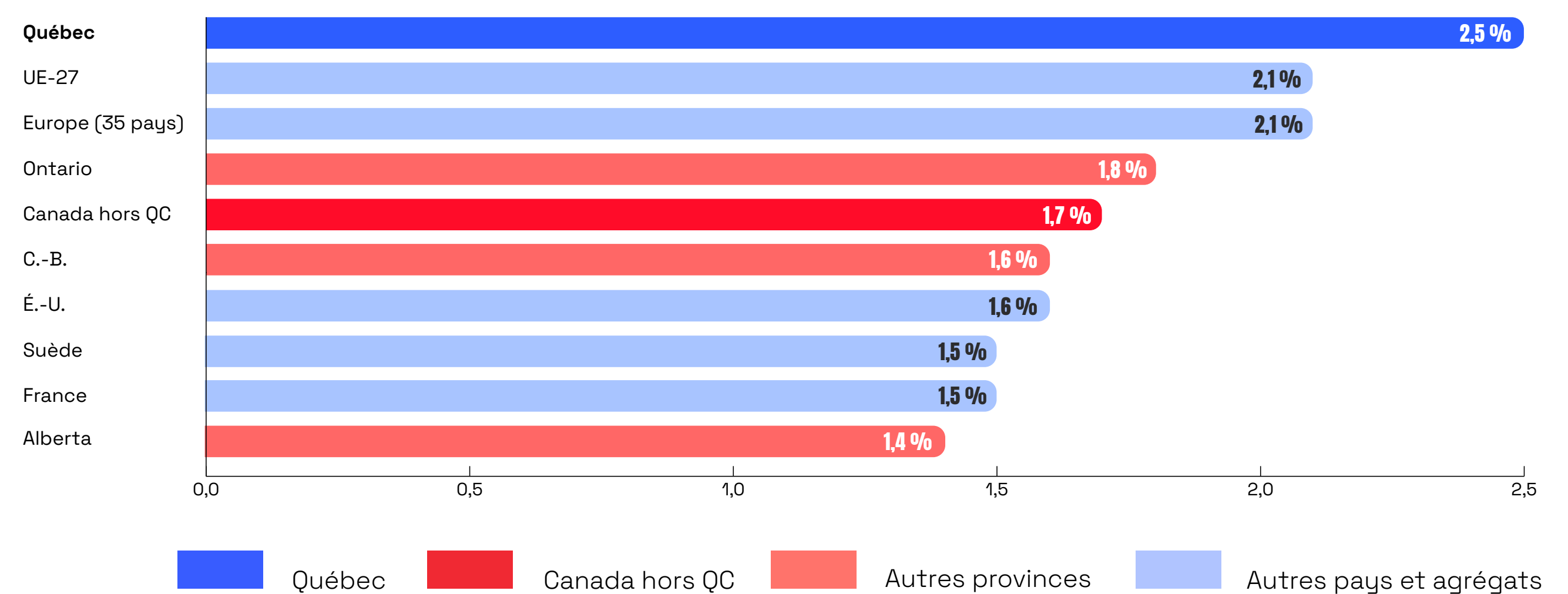
Périmètre large : une entreprise compte si elle porte au moins une de ces étiquettes d'industrie de Dealroom : semi-conducteurs, robotique, électronique grand public, équipements de fabrication et d'ingénierie, produits chimiques. Part calculée parmi les entreprises dont l'industrie est renseignée. Mesure indicative.

PART DES CRÉATIONS EN TECHNOLOGIES MATÉRIELLES PAR JURIDICTION

**MATÉRIEL : MATÉRIEL INFORMATIQUE
OU ROBOTIQUE, % DES CRÉATIONS ÉTIQUETÉES**



**ROBOTIQUE ET AUTOMATISATION SEULE,
% DES CRÉATIONS ÉTIQUETÉES**



À RETENIR

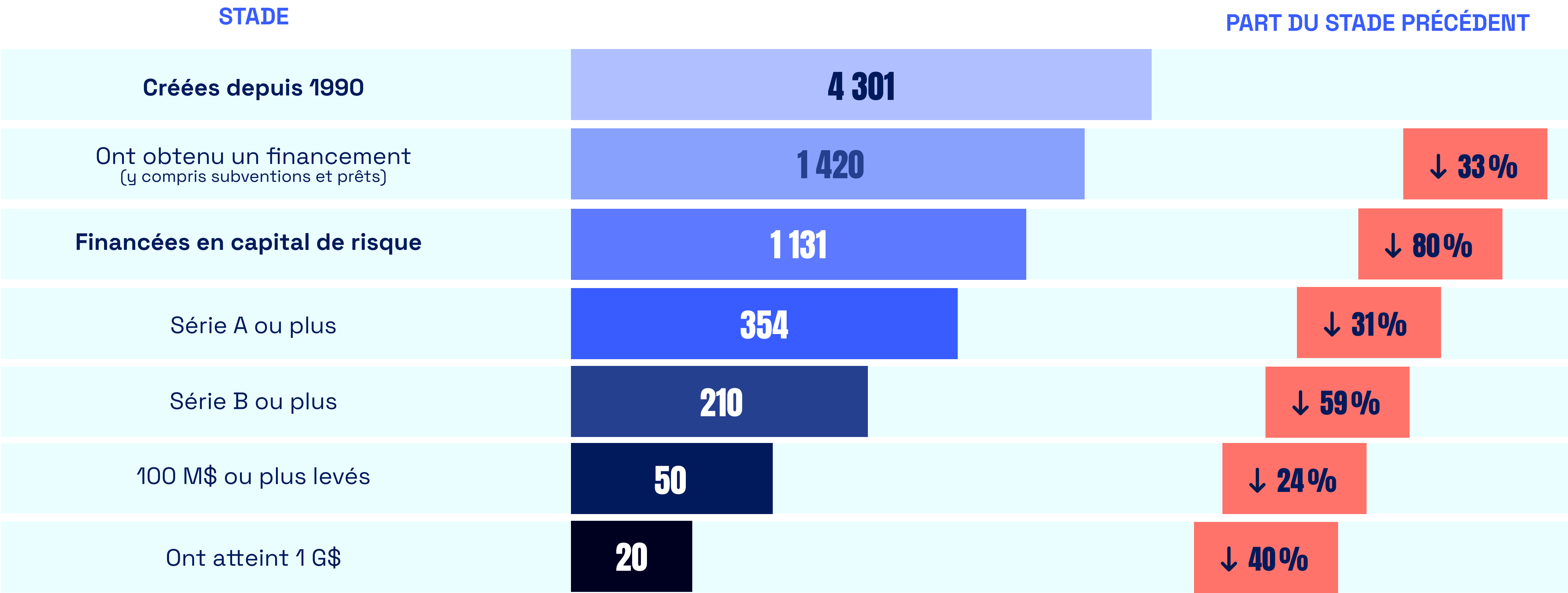
La part des entreprises québécoises qui font du matériel informatique et de la robotique est plus haute que dans les autres juridictions affichées. Les écarts sont petits, mais illustrent bien les forces québécoises en technologies de rupture.

06

FINANCEMENT

-
**CAPITAL DE RISQUE,
STADES ET CROISSANCE**

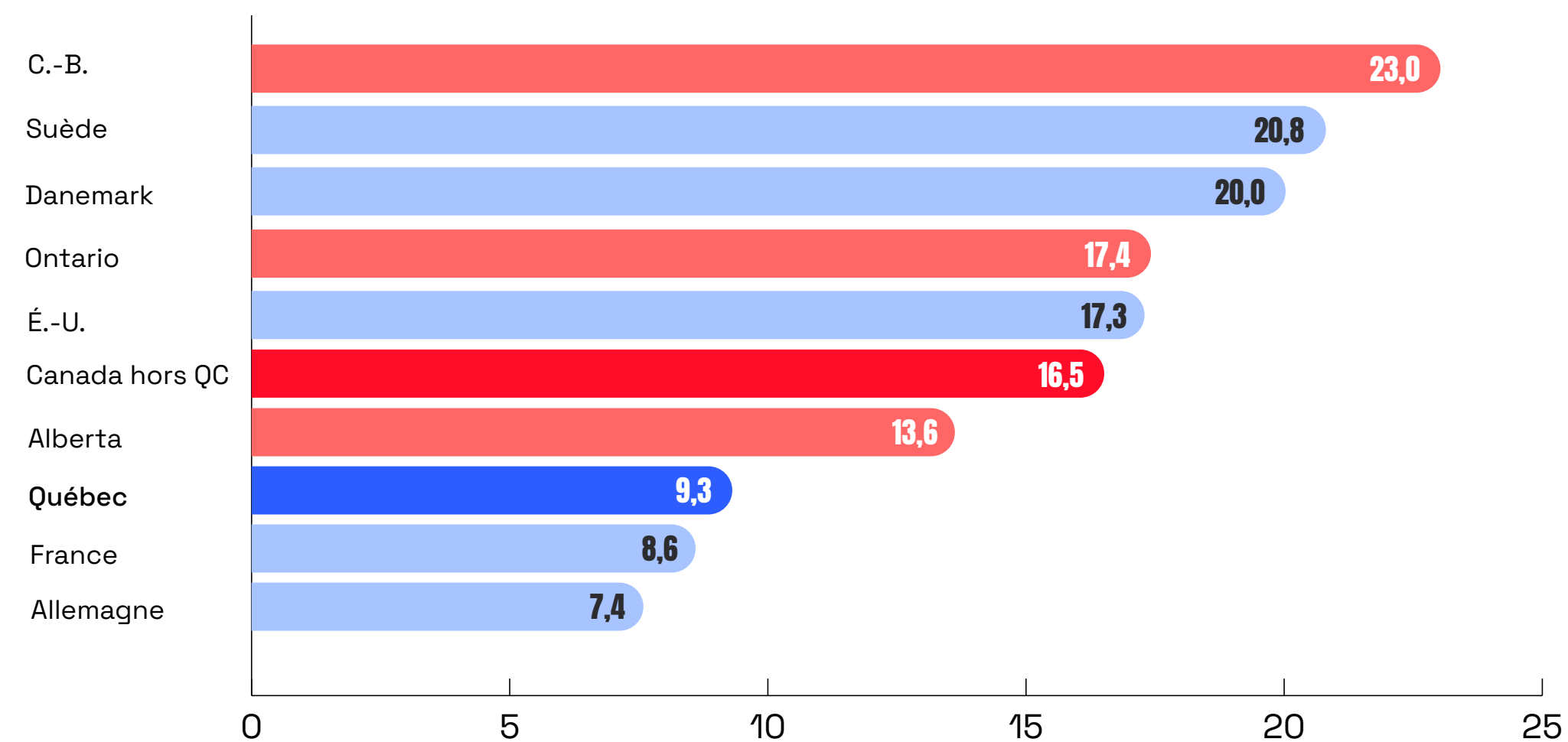
LE PARCOURS DE FINANCEMENT EN BREF



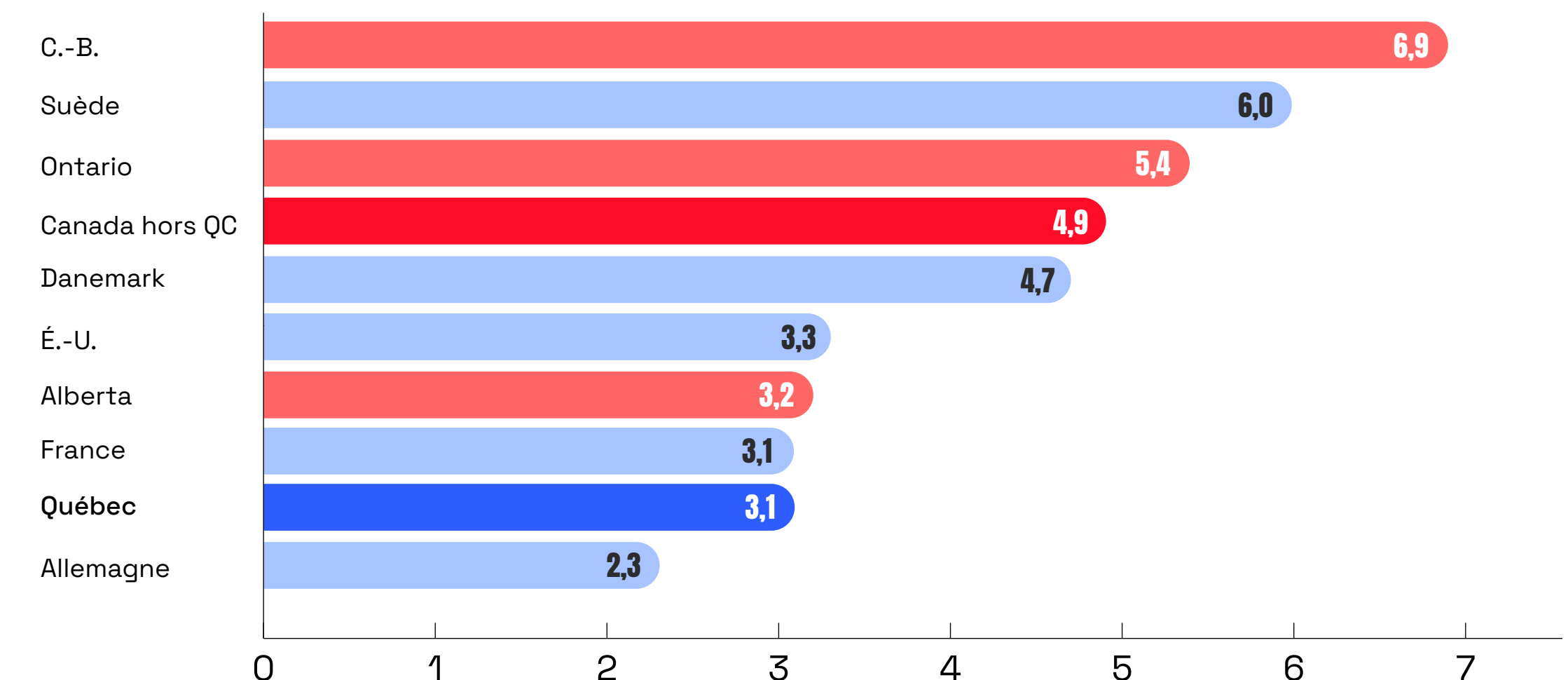
Les étapes du haut (série A et plus, grosses rondes) sont des minimums : seuls les rondes et montants connus sont comptés.

ENTREPRISES TECHNOLOGIQUES FINANCÉES PAR MILLION D'HABITANTS ET PAR G\$ DE PIB

PAR MILLION D'HABITANTS ET PAR AN, 2010-2026



PAR G \$ DE PIB, CUMUL 2010-2026



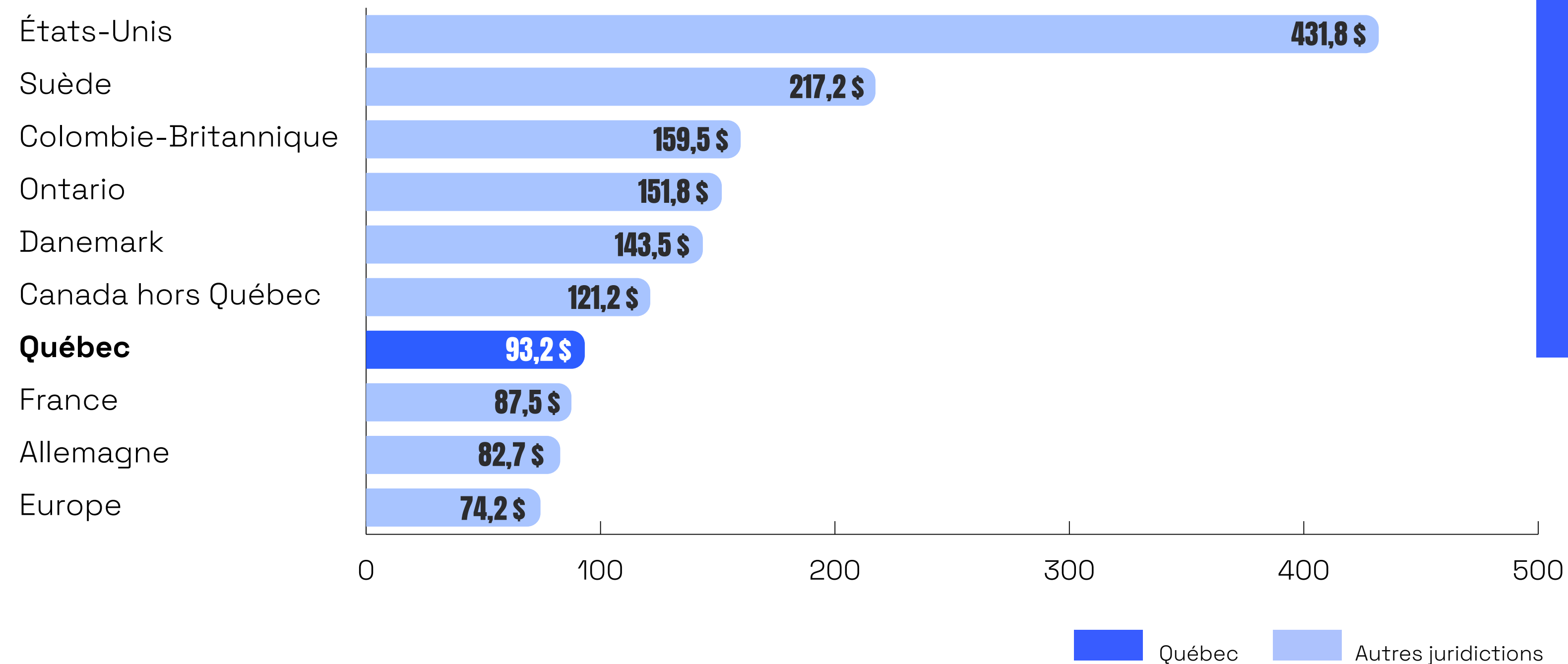
■ Québec
 ■ Canada hors QC
 ■ Autres provinces
 ■ Autres pays et agrégats

À RETENIR

Le Québec investit moins par habitant en moyenne que le reste du Canada et que plusieurs autres régions qui ont des écosystèmes performants comme la Suède.

DOLLARS D'INVESTISSEMENT EN CAPITAL DE RISQUE PAR HABITANT

\$ US PAR HABITANT ET PAR AN, 2015-2025 (DEALROOM, RONDES STRICTES DIVULGUÉES)

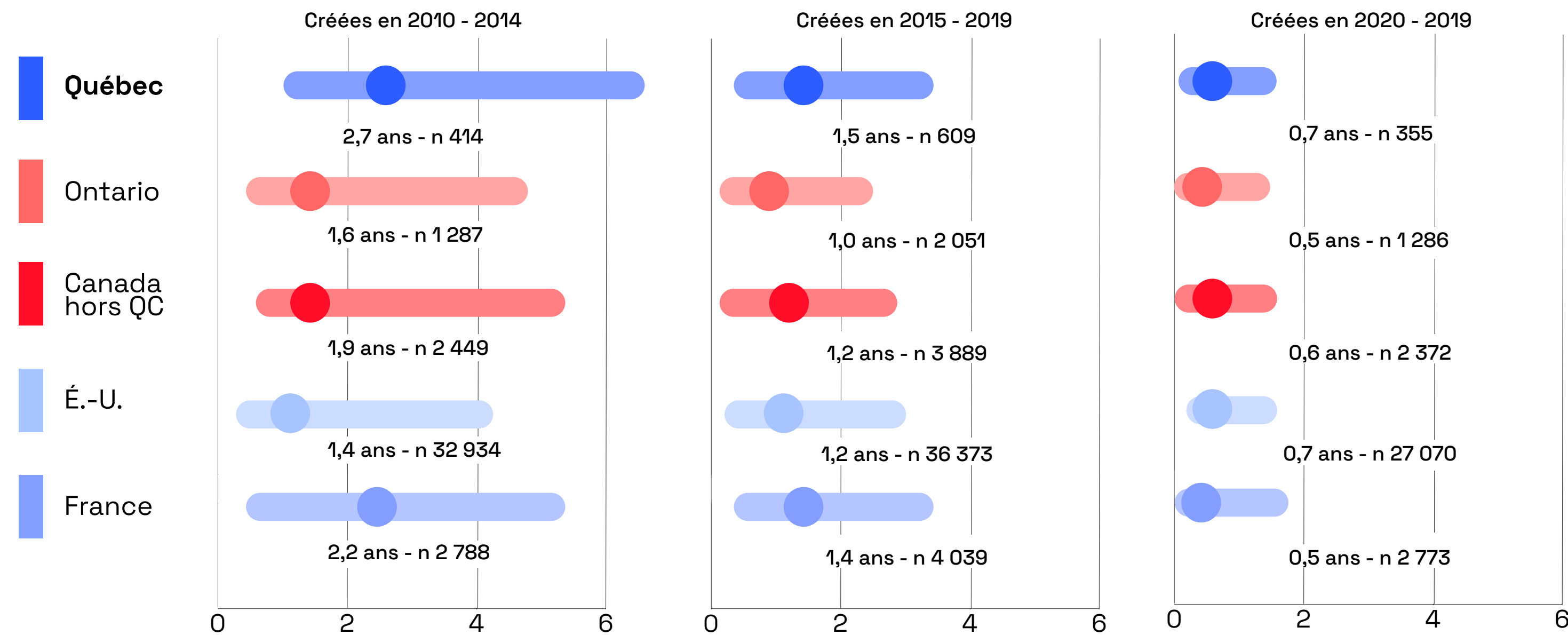


À RETENIR

Le Québec investit moins par habitant en moyenne que le reste du Canada et que plusieurs autres régions qui ont des écosystèmes performants comme la Suède.

LES ENTREPRISES QUÉBÉCOISES OBTIENNENT LEUR PREMIÈRE RONDE PLUS VITE QU'AVANT, MAIS RESTENT PLUS LENTES QUE CELLES DE L'ONTARIO

TEMPS MÉDIAN AVANT LA PREMIÈRE RONDE, EN ANNÉES (avec quartiles)



Point : temps médian ;
 barre : du quart le plus rapide au quart le plus lent.
 Toutes les entreprises financées à ce jour, sans limite de temps ; cohortes sans chevauchement.

À RETENIR

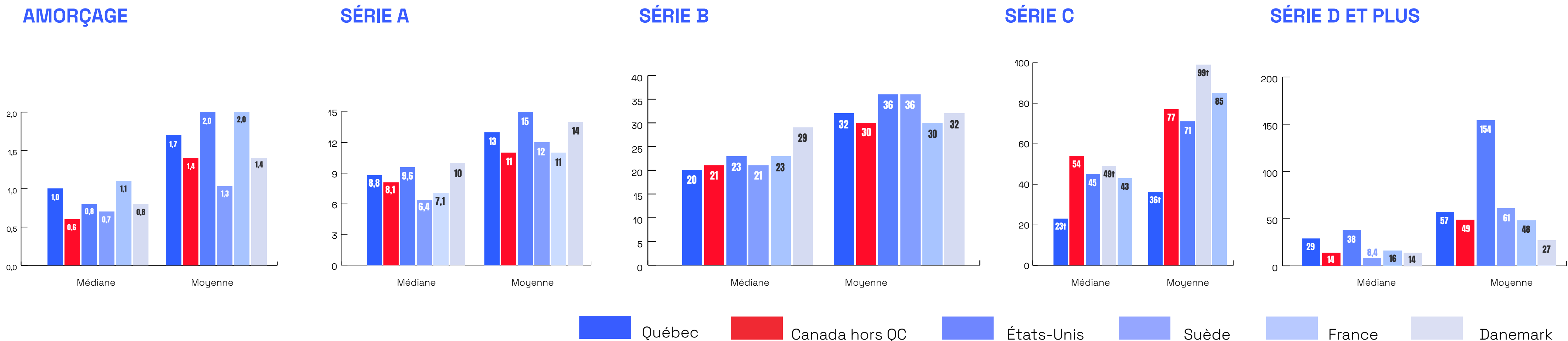
Plusieurs facteurs peuvent expliquer cette tendance, notamment le type de soutien non dilutif disponible, le bassin d'investisseurs moins profond qu'ailleurs, et des défis de commercialisation qui complexifient la première ronde.

À NOTER

Les cohortes plus récentes ont nécessairement un biais de données qui pousse la tendance à la baisse. Les rondes qui prennent plus de temps et qui feront monter la médiane n'ont pas encore été réalisées.

MONTANT DES RONDES PAR STADE ET PAR JURIDICTION

Montant d'une ronde, M \$ US constants 2022 : médiane et moyenne, par stade et par juridiction.



Rondes datées de 2010-2026, montants connus seulement, en M \$ US constants 2022. Barre pâle et † : n faible (moins de 30 rondes). Chaque panneau a sa propre échelle.

À RETENIR

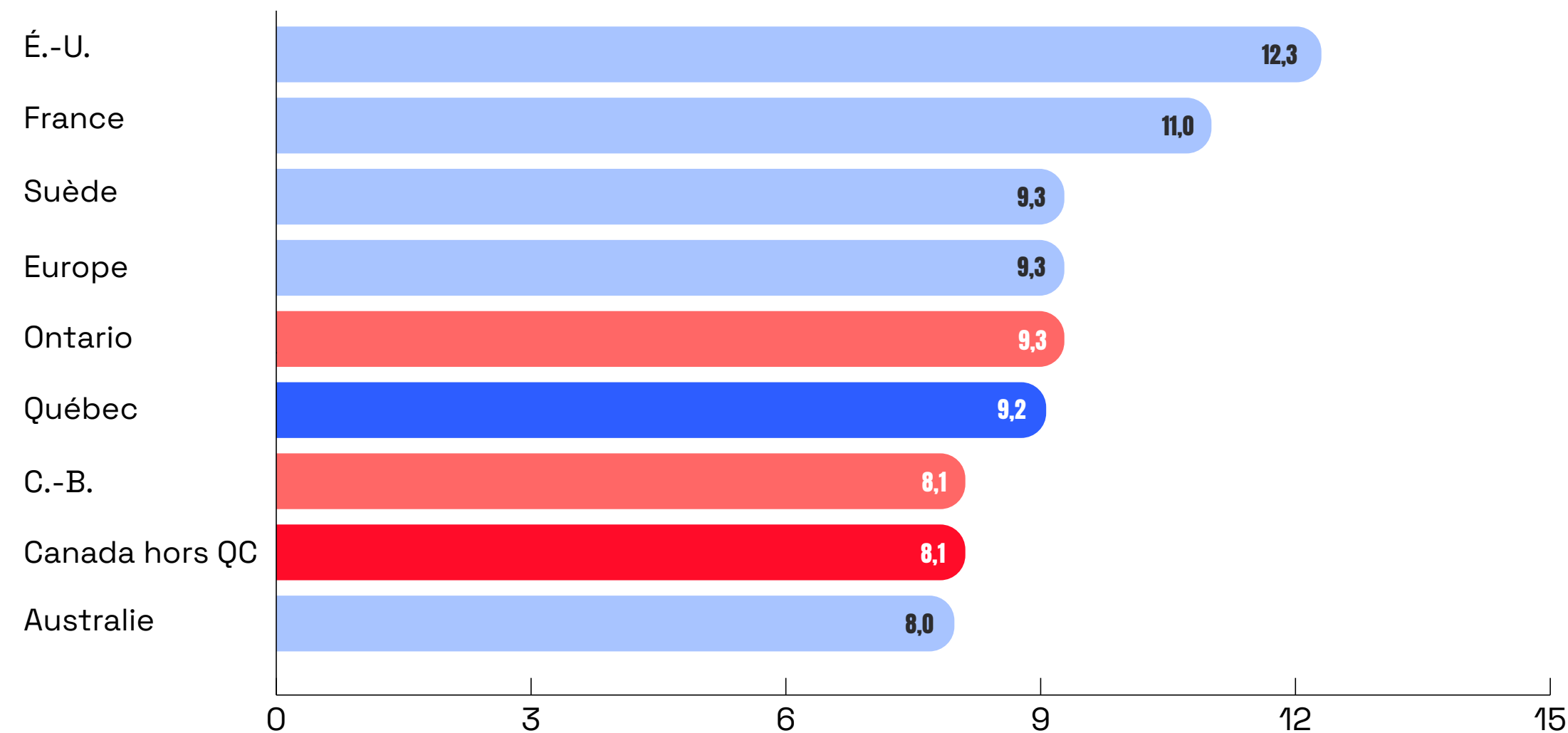
La ronde typique du Québec est comparable à celle des autres juridictions aux stades précoces. Les écarts sont dans les grosses rondes et aux stades avancés, surtout avec les États-Unis.

À NOTER

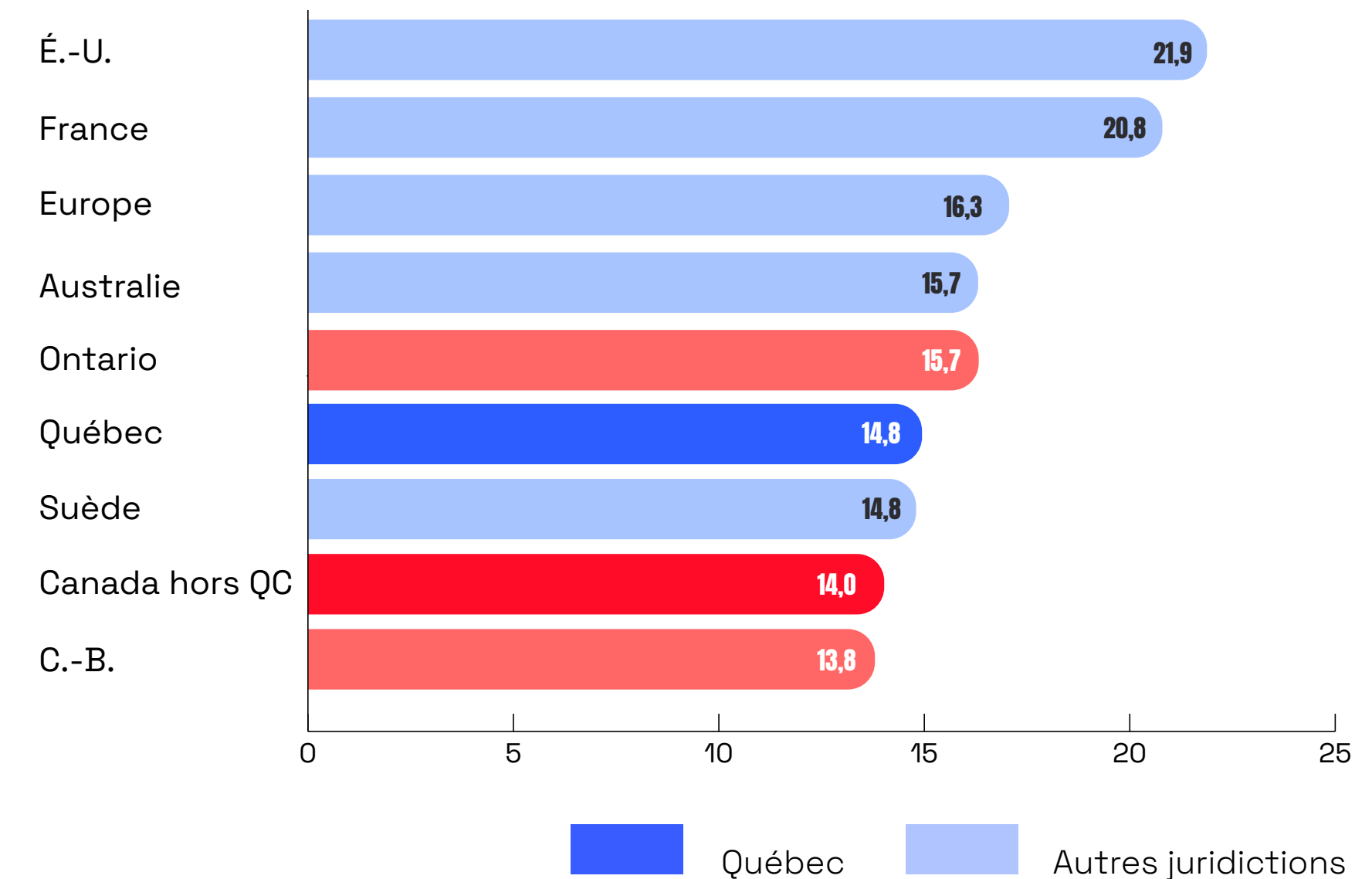
“Série D et plus” regroupe des rondes tardives et de capital de croissance, plus nombreuses aux États-Unis : les stades avancés ne sont pas tout à fait de même nature d’une juridiction à l’autre.

LES ENTREPRISES QUÉBÉCOISES GRANDISSENT AU RYTHME DE L'ONTARIO. L'ÉCART AVEC LES ÉTATS-UNIS APPARAÎT CHEZ LES ENTREPRISES FINANCÉES.

CRÉATIONS OBSERVABLES QUI ATTEIGNENT 50 EMPLOYÉS, %



FINANCÉES OBSERVABLES QUI ATTEIGNENT 50 EMPLOYÉS, %



Entreprises créées de 2010 à 2020, effectifs connus de 2016 à 2024. Seules les entreprises dont l'effectif est connu sont comptées.

07

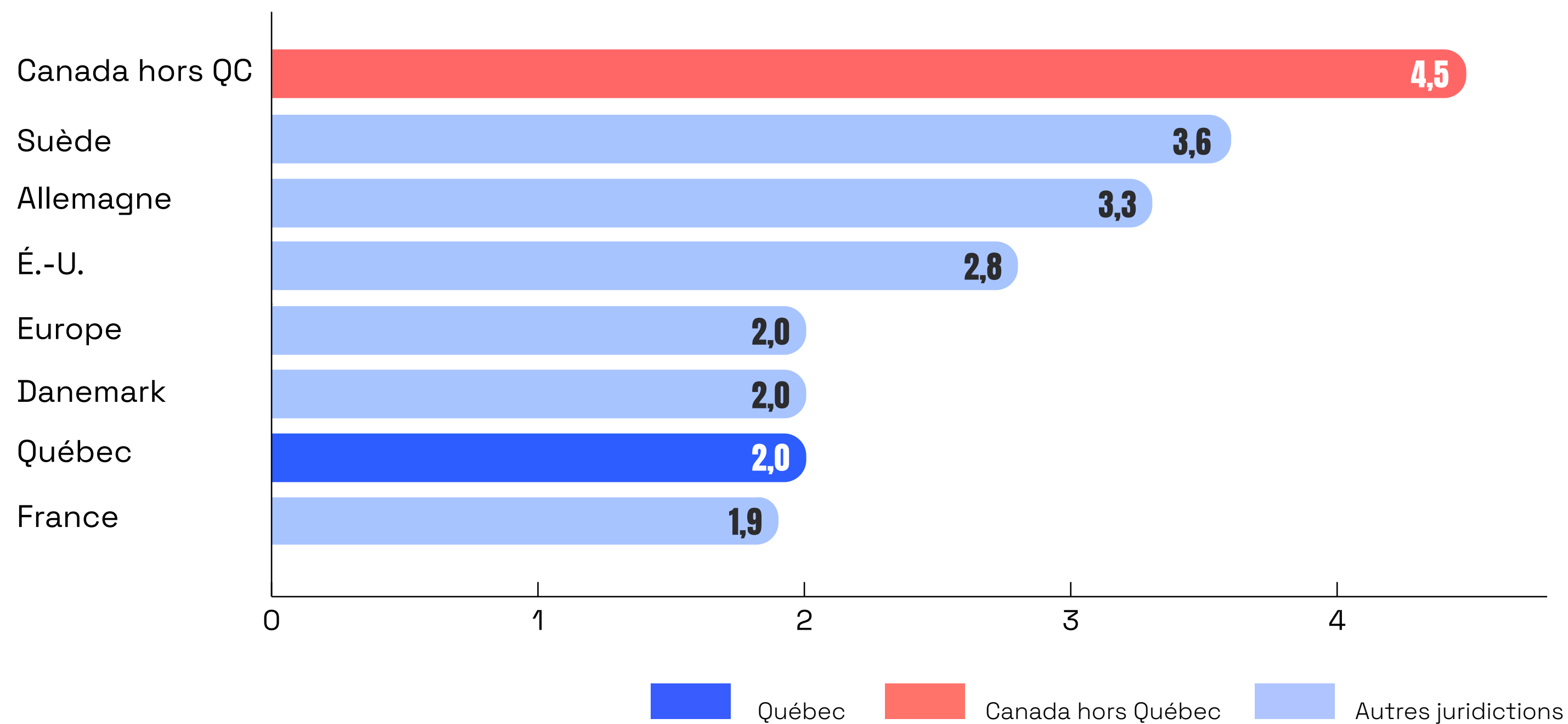
SORTIES

-

**ACQUISITIONS
ET ENTRÉES EN BOURSE**

ENTREPRISES TECHNOLOGIQUES SORTIES DANS LES 5 ANS DE LEUR CRÉATION

PART DES ENTREPRISES CRÉÉES DE 2010 À 2020 SORTIES DANS LES 5 ANS (%)



À RETENIR

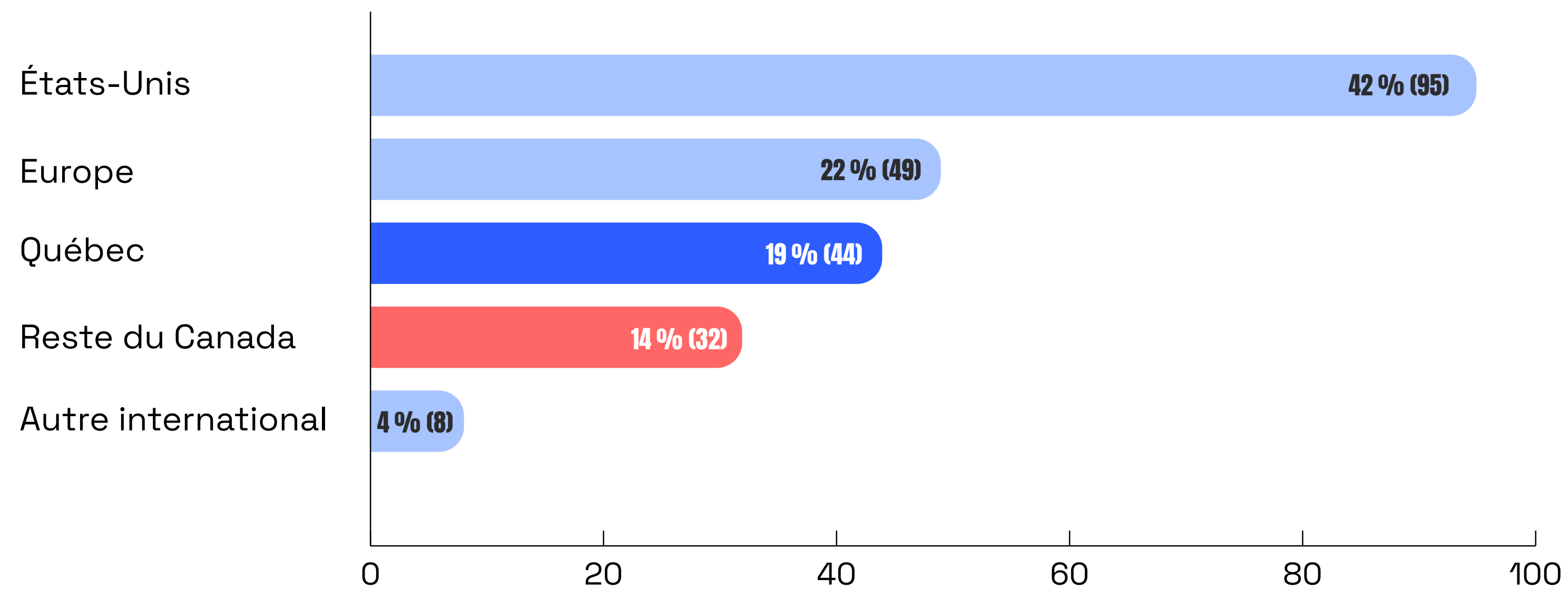
Au Québec, environ une entreprise sur cinquante sort dans les cinq ans après leur création, comme en France et dans l'ensemble de l'Europe, mais plus de deux fois moins souvent que dans le reste du Canada.

Ce constat est plus nuancé qu'il ne paraît. Des sorties plus longues peuvent indiquer une capacité à conserver les entreprises ici (pas d'acquisition), mais peuvent aussi indiquer un dynamisme moins fort.

Sortie : vente, rachat, fusion ou entrée en bourse. Toutes les entreprises créées de 2010 à 2020 ont au moins cinq ans de recul. Base comparable Dealroom.

QUI ACHÈTE LES ENTREPRISES TECHNOLOGIQUES QUÉBÉCOISES ?

PART DES ACQUISITIONS COMPTANT AU MOINS UN ACHETEUR DE...



À RETENIR

Dans plus de quatre acquisitions sur dix dont l'acheteur est connu, au moins un acheteur est américain.

Dans une acquisition sur cinq, au moins un est québécois

Acheteur identifié pour 228 des 434 acquisitions de 1990 à aujourd'hui ; acheteur inconnu pour 206.

Origine : siège de l'entreprise ou du fonds qui achète. Ce n'est pas une part de propriété. Une transaction peut réunir des acheteurs de plusieurs origines : la somme des parts peut alors dépasser 100 %.

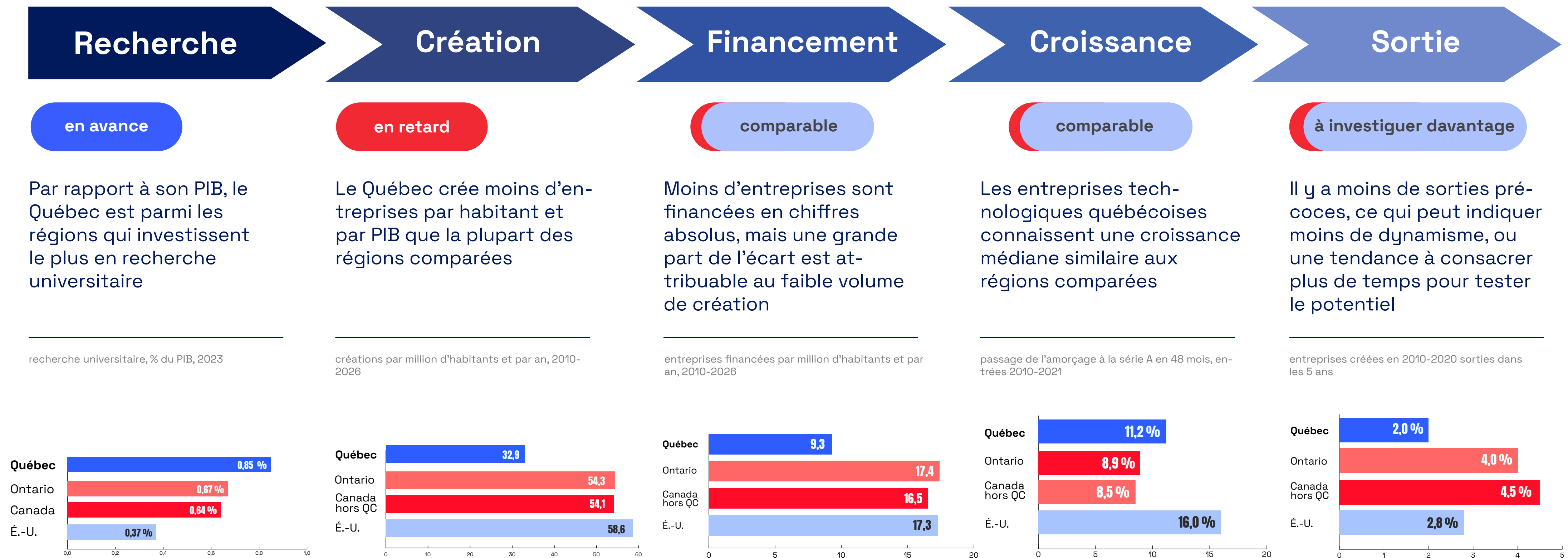
08

SYNTHÈSE

**-
LE QUÉBEC FACE
AUX COMPARETEURS**

LE QUÉBEC DANS LA CHAÎNE DE CRÉATION ET DE FINANCEMENT

Le Québec bénéficie d'une recherche universitaire parmi les plus intensives au monde et ses entreprises financées progressent à un rythme comparable à celui du reste du Canada. Les écarts se situent principalement au stade de création, et un peu au stade de financement, ce qui influence les sorties.



09

ANNEXES

- DÉFINITIONS

ANNEXE A – DÉFINITIONS ET PORTÉE

QUÉBEC TECH - PORTRAIT DU QUÉBEC

Répertoire des entreprises technologiques du Québec, données d'octobre 2026. Sert à décrire les entreprises du Québec.

DEALROOM.CO - COMPARAISONS

Plateforme de données sur les entreprises technologiques, données d'août 2026. Sert à comparer le Québec à d'autres régions et pays.

Les deux sources ne comptent pas les entreprises de la même façon : leurs chiffres ne sont jamais comparés directement ni additionnés.

CE QU'ON COMPTE

4 301

créées depuis 1990, y compris celles qui ne sont plus en activité (financement et sorties)

3 533

en activité aujourd'hui : base de la photo actuelle (taille, lieu, technologie)

PÉRIODES

Québec Tech, registre interne au Québec : entreprises créées de 1990 à 2026. Dealroom.co, comparatifs interrégionaux : entreprises créées de 2010 à 2026. Quand on compare le Québec à d'autres régions, on utilise ce jeu de données ce qui peut expliquer certains écarts entre les analyses statistiques intra-Québec et interrégions.

LIMITES À GARDER EN TÊTE

- Les fermetures d'entreprises sont mal recensées.
- Les montants de financement ne sont connus que pour une partie des rondes : les totaux sont des minimums.
- L'effectif n'est connu que pour une partie des entreprises en activité (82,1 %) : les emplois sont mesurés, jamais estimés.

ANNEXE B – LEXIQUE : LES ENTREPRISES

TERME	DÉFINITION
Entreprise technologique innovante	Entreprise du Québec qui s’appuie sur une technologie pour offrir un produit, un service ou un modèle d’affaires innovant, avec un fort potentiel de croissance. Elle peut être jeune ou plus ancienne : le répertoire couvre toutes celles fondées en 1990 ou après, y compris d’anciennes entreprises en démarrage devenues PME, scale-ups ou grandes entreprises. Critères du répertoire : fondée en 1990 ou après ; offre technologique réelle (pas seulement du service-conseil ou du logiciel sur mesure) ; signes d’innovation (capital de risque, accompagnement, technologie de rupture pour son époque). Sont exclus : commerces sans technologie, organismes sans but lucratif, coopératives et organismes publics.
Entreprise en activité	Entreprise qui existe encore aujourd’hui, selon le répertoire (et qui n’a pas été acquise).
Entreprise acquise	Entreprise rachetée par une autre. Elle n’est plus comptée parmi celles en activité, mais reste dans les chiffres sur le financement et les sorties.
Accompagnée	Entreprise qui a participé à au moins un programme d’accélérateur ou d’incubateur.
Sans financement documenté	Le répertoire ne montre ni accompagnement ni capital de risque. L’entreprise a pu recevoir des subventions, des prêts ou des revenus : ce n’est pas la preuve qu’elle s’est autofinancée.
Statut incertain	Entreprise dont le répertoire ne peut pas confirmer qu’elle est encore en activité : elle a peut-être cessé ses activités. Elle reste comptée parmi les entreprises créées depuis 1990.

ANNEXE B – LEXIQUE : LES MESURES

TERME	DÉFINITION
Emplois mesurés	Emplois des entreprises dont le nombre d’employés est connu. Aucun emploi n’est estimé pour les autres : ce sont des estimations minimums.
Capital levé	Total des montants de financement connus seulement : c’est donc un minimum.
Licorne (entreprise ayant atteint 1 G\$)	Entreprise créée depuis 1990 qui a atteint une valeur d’au moins 1 G \$ CA (un milliard de dollars canadiens), même si elle a été acquise ou a cessé ses activités depuis.
Sortie	Vente de l’entreprise (acquisition, rachat par un fonds ou fusion) ou entrée en bourse, y compris sur une bourse de croissance.
Période de création	Année de fondation. Le portrait suit les entreprises créées depuis 1990 ; les comparaisons avec d’autres régions, celles créées depuis 2010.
Classes de taille	Classes de Statistique Canada : moins de 10 employés, 10 à 49 employés, 50 à 249 employés, 250 employés et plus.
Temps médian	Durée qui sépare en deux groupes égaux : la moitié des entreprises atteint l’étape plus tôt, l’autre moitié plus tard.
Indice de spécialisation	Poids d’un secteur ou d’une technologie dans une région, comparé à son poids ailleurs. 100 = même poids ; plus de 100 = région plus spécialisée.
« n faible »	Moins de 30 entreprises : à lire avec prudence, car quelques entreprises suffisent à changer le résultat.

ANNEXE B – LEXIQUE : LE FINANCEMENT

TERME	DÉFINITION
Financée en capital de risque	Entreprise qui a obtenu au moins une ronde de capital de risque connue, quel que soit le montant.
Niveau de financement	Plus haut niveau de ronde atteint et documenté pour l’entreprise : pré-amorçage, amorçage, série A, série B, série C et plus, ou cotée en bourse. C’est un minimum : une ronde non publique n’est pas visible.
Capital de risque et placement privé	Le capital de risque achète des parts d’entreprises jeunes, à fort potentiel de croissance et à risque élevé. Le placement privé (capital de développe-ment) s’adresse plutôt à des entreprises déjà établies et plus mûres.
Pré-amorçage	Tout premier financement : l’idée est encore jeune et le produit peut ne pas exister. L’argent sert à valider le concept et à bâtir un prototype.
Amorçage	Financement qui suit : un prototype ou un premier produit existe. L’argent sert à développer le produit, bâtir l’équipe et poser les bases de la croissance.
Série A	Première ronde importante menée par des fonds de capital de risque. L’entreprise a un produit qui fonctionne, parfois des clients et des revenus. L’ar-gent sert à valider le modèle d’affaires et à développer le marché.
Série B	Ronde suivante : l’entreprise a des revenus réguliers. L’argent sert à croître plus vite, à entrer sur de nouveaux marchés et à agrandir l’équipe.
Série C et plus	Rondes d’entreprises déjà bien installées sur leur marché. L’argent sert à prendre la tête du marché : acquisitions, expansion internationale, préparation d’une entrée en bourse ou d’une vente.

ANNEXE C – RÉGIONS ET TERRITOIRES

TERME	DÉFINITION
Rattachement à un territoire	Une entreprise est rattachée à un territoire selon l’adresse de son siège (ville et région administrative).
Grand Montréal	Communauté métropolitaine de Montréal : île de Montréal, Laval, agglomération de Longueuil, couronne Nord (Laurentides et Lanaudière) et couronne Sud (Montérégie).
Région de Québec (RMR)	Région métropolitaine de Québec (Statistique Canada, recensement 2021), Lévis comprise. Utilisée pour le portrait de la région de Québec.
Région de Sherbrooke (RMR)	Région métropolitaine de Sherbrooke (Statistique Canada). Elle ne couvre pas toute l’Estrie (Granby et Bromont en sont exclues). Utilisée pour le portrait de Sherbrooke.
Carte du territoire	Pour la carte d’ensemble : agglomération de Québec (Québec, L’Ancienne-Lorette, Saint-Augustin-de-Desmaures, sans Lévis) et région administrative de l’Estrie au complet.
Reste du Québec	Toutes les autres régions du Québec.
Compareurs	Canada hors Québec, Ontario, Colombie-Britannique, Alberta, États-Unis, France, Allemagne, Suède, Danemark et Europe (données de Dealroom.co, base comparable).
Métropoles comparées	Montréal, Toronto, Vancouver, Calgary, Austin, Boston, Seattle, Amsterdam, Barcelone, Stockholm, Melbourne, Varsovie. Pour chaque métropole, la population et les entreprises sont comptées sur le même territoire (région métropolitaine officielle).

ANNEXE D – TECHNOLOGIES : DÉFINITIONS (1/2)

TERME	DÉFINITION
Chaîne de blocs et cryptoactifs	Registres numériques partagés et sécurisés (chaîne de blocs) et actifs numériques : cryptomonnaies, jetons (NFT), finance décentralisée, web3.
Cybersécurité et protection des données	Protéger les systèmes et les données : cybersécurité, vie privée, chiffrement, gestion des identités, conformité.
Énergie, climat et technologies propres	Produire, stocker ou économiser l'énergie, ou réduire l'impact sur le climat : solaire, batteries, recyclage, économie circulaire.
Fabrication additive	Impression 3D : fabriquer un objet couche par couche, par exemple pour le prototypage.
Intelligence artificielle	Systèmes qui apprennent à partir de données : apprentissage automatique, IA générative, vision par ordinateur, langage, robots conversationnels.
Logiciels en tant que service et infonuagique	Logiciels offerts en ligne par abonnement (SaaS) et services informatiques fournis sur des serveurs à distance (infonuagique).
Matériaux avancés et nanotechnologies	Nouveaux matériaux aux propriétés améliorées : nanotechnologies, polymères, graphène.
Matériel informatique et composantes électroniques	Appareils et composantes électroniques : semi-conducteurs, puces, circuits, capteurs.

ANNEXE D – TECHNOLOGIES : DÉFINITIONS (2/2)

TERME	DÉFINITION
Mégadonnées et analytique	Analyser de très grandes quantités de données : science des données, visualisation, intelligence d'affaires.
Objets connectés et systèmes embarqués	Appareils reliés à Internet et petits systèmes intégrés à un appareil : objets portables, maison intelligente, capteurs.
Photonique et technologies laser	Technologies de la lumière : lasers, fibres optiques, lidar, spectroscopie.
Réalité virtuelle et augmentée	Réalité virtuelle, augmentée et mixte : casques, expériences immersives, jumeaux numériques, métavers.
Robotique et automatisation	Robots, drones et automatisation industrielle : des machines qui accomplissent des tâches de façon autonome.
Technologies quantiques	Informatique, communications et capteurs quantiques, fondés sur la physique de l'infiniment petit.
Technologies spatiales et géospatiales	Satellites, observation de la Terre, cartographie et données géographiques.